

- Erkunt Yeni Modellerle Daha Güçlü
- Enka, 2012'de Pazar Payını Arttıracak
- TürkTraktör'den Yeni Yıla İyi Başlangıç
- Çayırova Yatırımında Hız Kesmiyor
- DenizBank'tan Tarımsal Mekanizasyona Finansal Destek
- Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi Yapıldı

aramedya ◀

AGROWORLD®

TARIM DÜNYASI

Uluslararası Tarım, Traktör, Tarım Makinaları, Tarım Arabaları ve Yedek Parça Dergisi / Ocak - Şubat 2012 Sayı 07 Fiyatı 15 TL



online www.agroworlddergisi.com

3 BÜYÜK GÜÇ

Çiftçinin elinde KIYMET'Lİ...
Tarlada KUDRET'Lİ...
Dosta düşmana HAŞMET'Lİ...

**Haşmet 110, Kudret 100 ve Kıymet 90
ERKUNT'TA...**



YENİ



McCORMICK



ultra güç !



- » Perkins Motor Euro 3 1104D – E44 TA COMMON RAIL » 4 Silindirli, Turbo Intercooler » Max. Güç 112 HP, DUAL POWER ilave güç sistemi ile 121 HP » 36 İleri, 12 Geri Power Shuttle Transmisyon Sistemi
- » Elektronik Kontrol Sistemi » 5000 kg. Kaldırma Kapasitesi » Üstün Teknoloji, Yüksek Performans
- » Yüksek Düzeyde “ Yakıt Ekonomisi ”

ENKA

İstanbul Merkez : İstasyon Mah. Araplar Cad.
No:6 34940 Tuzla - İstanbul / TÜRKİYE
Telefon : 0 (216) 446 64 64 (PBX)
Faks : 0 (216) 395 13 40
Web : <http://www.enka.com.tr>
E-mail : info@enka.com.tr

Ankara Bölge Md. : 0 (312) 387 40 00
İzmir Bölge Md. : 0 (232) 877 18 19
Adana Bölge Md. : 0 (322) 441 11 88
Diyarbakır Bölge Md. : 0 (412) 251 66 68


McCORMICK

HYDRAULIC STEERING AXLE TEST TRAILER

www.cayirova.com.tr

CAYIROVA
Trailer Equipments

RÖMÖRK VE TREYLER EKİPMANLARINDA

1500'DEN FAZLA ÜRÜN ÇEŞİDİ



CAYIROVA

Römork ve Treyler Ekipmanları

Büsan OSB, Kosgeb Cad.
74/A-42050 Konya/TÜRKİYE

T : +90 332 345 33 00
F : +90 332 345 31 21

www.cayirova.com.tr
pazarlama@cayirova.com.tr

ANADOLU HİDROLİK

37 yıldır Anadolu'nun gururu



www.ahs.com.tr

İmtiyaz Sahibi ve Sorumlu Yazı İşleri Müdürü

Responsible in Chief

Nurten Berberoğlu

nberberoglu@aramedya.com

Genel Yayın Yönetmeni / Editor in Chief

Hüseyin Vatansever

editor@aramedya.com

Art Direktör / Art Director

Serkan Dalbudak

grafik@aramedya.com

Reklam & Satış

Advertising & Marketing

Nurten Berberoğlu

nberberoglu@aramedya.com

Kübra Aslan

reklam01@aramedya.com

Fatih Berberoğlu

fatihberberoglu@aramedya.com

Finans / Finance

İlker Tiftikçi

ilkertiftik@aramedya.com

Ulaştırma / Transport

Armağan Berberoğlu

Katkıda Bulunanlar / Contributors

Tanfer Dinler

Prof. Dr. Mustafa Ediz Ulusoy

Prof. Dr. Poyraz Ülger

Prof. Dr. Serdar Öztekin

Prof. Dr. Fazilet N. Alayunt

Prof. Dr. Ünal Evcim

Prof. Dr. Ali Kasap

Dr. Arzu Yazgı

Av. Apti Yaltırık

Süheyil Çiftçi

H. Kemal Çağın

Nezih Suyaran

Destekleyen Kuruluşlar / Supporting Organization



BASKI YERİ VE ADRESİ / Printed By

AZRA AMBALAJ KAĞIT VE MATBAACILIK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

Litros Yolu 2. Matbaacılar Sitesi

1. Bodrum E Blok 1BE No:10-12-15 Tel: +90 (212) 674 10 51
TOPKAPI / İSTANBUL / TURKEY

YÖNETİM YERİ VE ADRESİ / Management Centre

ARAMEDYA ULUSLARARASI YAYINCILIK REKLAM VE
TANITIM HİZ. TİC. LTD. ŞTİ.

Seyit Ömer Mah. Altı Mermer Cad. Ulusoy Apt. No:10/1
K.M.Paşa / İstanbul

Tel: +90 212 632 51 51 Pbx Fax: +90 212 586 76 56
info@aramedya.com / www.aramedya.com

Tüm yayın hakları Aramedya Uluslararası Yayıncılık Reklam ve Tanıtım Hizmetleri Tic. Ltd. Şti.'ye aittir. Haberler, fotoğraflar ve illüstrasyonlar izinsiz kullanılamaz. Tüm reklamların sorumluluğu firmalara aittir. AGROWORLD TARIM DÜNYASI Dergisi Basın Meslek İlike ve Etiklari'ne uymaya söz vermiştir. All copyright of publication belong to ARAMEDYA International Publishing Company. Do not use news, photograph and illüstrasyon without permission. All advertisement responsibility belong to that company.



editörden

Hüseyin Vatansever
editor@aramedya.com



Traktörden Daha Fazla Verim Almak

Bu sayıda makalesini de okuyabileceğiniz tarım hukuku alanında uzmanlaşmış yazarımız Apti Yaltırık ile telefonda konuşuyorduk. Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi kapsamında yaptığı sunumu önemli bulduğu için bu sayımızda bizimle paylaşmak istediğini belirtti. Zirve esnasında takip ettiğim sunuma aşındım ve yayımdan önce de yazıyı okumuştum.

Bu makalede Almanya örneği üzerinden tarım makineleri alanında hukuki ve teknik örgütlenme açısından gelecek senaryoları ele alınıyor. Almanya'da tarım makineleri üreticilerinin örgütlenme modelleri ülkemizde de karşılaştırılarak anlatılıyor.

Apti Yaltırık'ın bu makalesi üzerinde dikkatimi çeken nokta şu oldu: Hollanda'da yapılan araştırmalar bir traktörün ekonomik eşliğinin yıllık en az 600 saatlik çalışma süresi olarak gösteriyor. Yani yılda 600 saatin altında çalışan bir traktör maliyetini karşılamıyor. Ayrıca traktör yıl içinde ne kadar çok çalışırsa ekonomik olarak da o kadar kazançlı oluyor.

Bu noktada da birçok avantajlı makine kullanım modeli değişik ülkelerde ve şartlarda gelişmiş. Apti Hocamız ise yazısında en yaygın kullanılan ve verimli olan modelin makinelerin birden çok işletmede kullanımını esas alan (Maschinen Ring und Betriebshilfe) modeli olduğunu gördüğünü belirtiyor. Almanya'da 1958 yılından beri uygulanan bu model yerel bir çözüm olmanın ötesine geçerek günümüzde 43 ülkede uygulanıyor. Traktör ve birlikte çalıştığı ekipmanların yıllık çalışma sürelerini 1.000 saatin üzerine çıkarılarak faiz ve amortisman yükünü hafifletmeyi amaçlayan model, Almanya'da uygulamaya başlandığında traktör üreticileri satışların düşmesi kaygısıyla itiraz etmiş. Sonra görülmüş ki 12.000 saatlik traktör kullanım ömrü bu modelle yaklaşık 9 yılda dolmaya başlamış ve traktör değiştirme süresindeki bu kısalma traktör üreticilerini tatmin etmiş.

Bu model ülkemizde de 10 yılı aşkın süredir, Çorum/Elköy'de sürdürülüyor. Çorum'da 7 ortakla başlayan model bugün 9 ortağa ulaşmış. Ortak sayısındaki artışın büyük olmayışı sizi şaşırtmasın. Çünkü bu ortaklık kapsamındaki makineler uygun koşullar altında diğer çiftçilerin ve işletmelerin de kullanımına sunuluyor.

Çorum örneğinde traktör yıllık çalışma saati 1.500 saatin üzerine çıkınca ikinci bir traktör de alınmış. Her ortak kendi traktörünü alsaydı eğer 7 traktör daha alınmış olacaktı ve dışarıdan hizmet alan çiftçiler böyle bir imkândan yararlanamayacaktı.

Ülkemizde bölünmüş tarım arazileri sorunu yaşanıyor ve yılda 600 saat ve üstünde traktör kullanılabilecek işletme sayısı da çok değil. Düşük beygir gücünde traktör kullanımındaki artış da; zaman ve verim kaybına yol açıyor. Ayrıca traktörlerle daha az ekipman kullanılıyor ve daha az makine bağlanıyor. Dolayısıyla da tarımsal etkinliklerde mevcut kapasite tam anlamıyla kullanılmıyor. Traktör sahibi olmaksızın traktör ve makinelerden daha çok faydalanmaya yardımcı böyle modellerden faydalanmak gerektiğini düşünüyorum.

Traktör ve tarım makineleri kullanımının yaygınlaşması için böyle başarısını kanıtlamış bir modeli ilerleyen günlerde daha detaylı olarak ele alacağız.

seppi m®

THE BEST FOR FARM AND FOREST
TÜRKİYE DİSTRİBÜTÖRÜ



ORUÇ
KAROSER

www.seppi.com

www.oruckaroser.com

CAZİP KREDİ İMKANLARI

Tarım Kredi Kooperatifleri
Ziraat Bankası ve Halk Bankası
İşbirliği ile cazip kredi imkânlarından
faydalanarak sizde yeni bir
karoser sahibi olabilirsiniz.

Yeni Sanayi Çarşısı Gediz Sk. No 3/A
42400 Karapınar / KONYA / TURKEY
Tel: +90 (332) 755 22 03 - Faks: + 90 (332) 755 72 38
info@oruckaroser.com www.oruckaroser.com

20



Erkunt Yeni Modellerle Daha Güçlü

- 10 Gelecek Senaryolarının...
İnsana Yaşam Alanı Bırakılabilecek Şekilde Yazılması Umuduyla...
Akıllı Tarıma Hizmet Eden Uydu Teknolojilerine Evet...
18 DenizBank Tarım Sektörü için Akademi Kurdu
24 Jain Sulama Center Pivot Sistemlerinde Çıtayı Yükseltti
26 Sunar Group Ayçiçeği Üretimini Masaya Yatırdı
32 Yeni NH T8'de "Maksimum Güç Minimum Yakıt Tüketimi"
36 Çayırova Yatırımda Hız Kesmiyor



Röportaj / Reportage

- 20 Erkunt Yeni Modellerle Daha Güçlü
46 Komsan Otomotiv'den Tarım Sektörüne Farklı Çözümler
52 DenizBank'tan Tarımsal Mekanizasyona Finansal Destek



Akademik Görüş / Academic Opinion

- 28 Tarımsal Mekanizasyon Açısından Küreselleşen Dünyaya Ve Tarıma Bakış
44 Tarım Makineleri Alanında Hukuki Ve Teknik Örgütlenme Açısından Gelecek Senaryoları (Almanya Örneği)



Tarım Günlüğü / Agro Daily

- 38 Gübretaş Yeni Hedeflerini Belirledi
40 TürkTraktör'den Yeni Yıla İyi Başlangıç
47 Arama Konferansı Düzenleyecekler
48 Enka, 2012'de Pazar Payını Arttıracak
54 Tarım Türk TV Yayın Hayatında



Etkinlik / Event

- 58 Enerji Tarımı Bu Çalıştay'da Ele Alınacak
60 Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi Yapıldı
64 HMF Makina Servis Eğitimi Yapıldı

66

Fuar / Agro Fair

- 66 DLG-ÖÇP Tarla Günleri 2012 Bursa'da
68 Tarım Sektörü, Türkiye Tarım Platformu'nda Buluşacak



Since 1950



ROTA®

STEERING & SUSPENSION PARTS
DİREKSİYON & SÜSPANSİYON PARÇALARI

Professional's choice

NSKGROUP

Ustaların tercihi



ISO/TS 16949
ISO 9001



Why Rota?

- Experience since 1950
- 3 years or 5000 working hours
- Complete product range
- Original equipment
- Tailor made solutions
- Product liability insurance

Neden Rota?

- 1950'den günümüze gelen tecrübe
- 3 yıl veya 5000 çalışma saati garanti
- Geniş ürün çeşidi
- Orijinal ekipman
- Özel çözümler
- Ürün sorumluluk sigortası

Direksiyon ve Süspansiyon Parçalarındaki Çözüm Ortağınız
Your Solution Partner in Steering & Suspension Parts

ALLIS CHALMERS • CASE/IH • CLAAS • DAVID BROWN • DEUTZ
FENDT • FIAT • FORD • JOHN DEERE • KUBOTA • LANDINI •
LEYLAND • MASSEY FERGUSON • McCORMICK • NEW HOLLAND
RENAULT • SAME • STEYR • UNIVERSAL • VALMET • VALTRA • ZETOR



RAN

SİNAİ MAMÜLLER OTOMOTİV PAZ. LTD. ŞTİ.

Satış&Pazarlama Ofisi / Sales&Marketing Office
Güneşli Evren Mah. Bahar Cad. Polat İş Merkezi
C Blok Kat: 2 No: 5 34212 Bağcılar-İstanbul-TÜRKİYE
Tel: +90 212 489 12 50(pbx) Fax: +90 212 630 24 60
e-mail: ran@ranrota.com

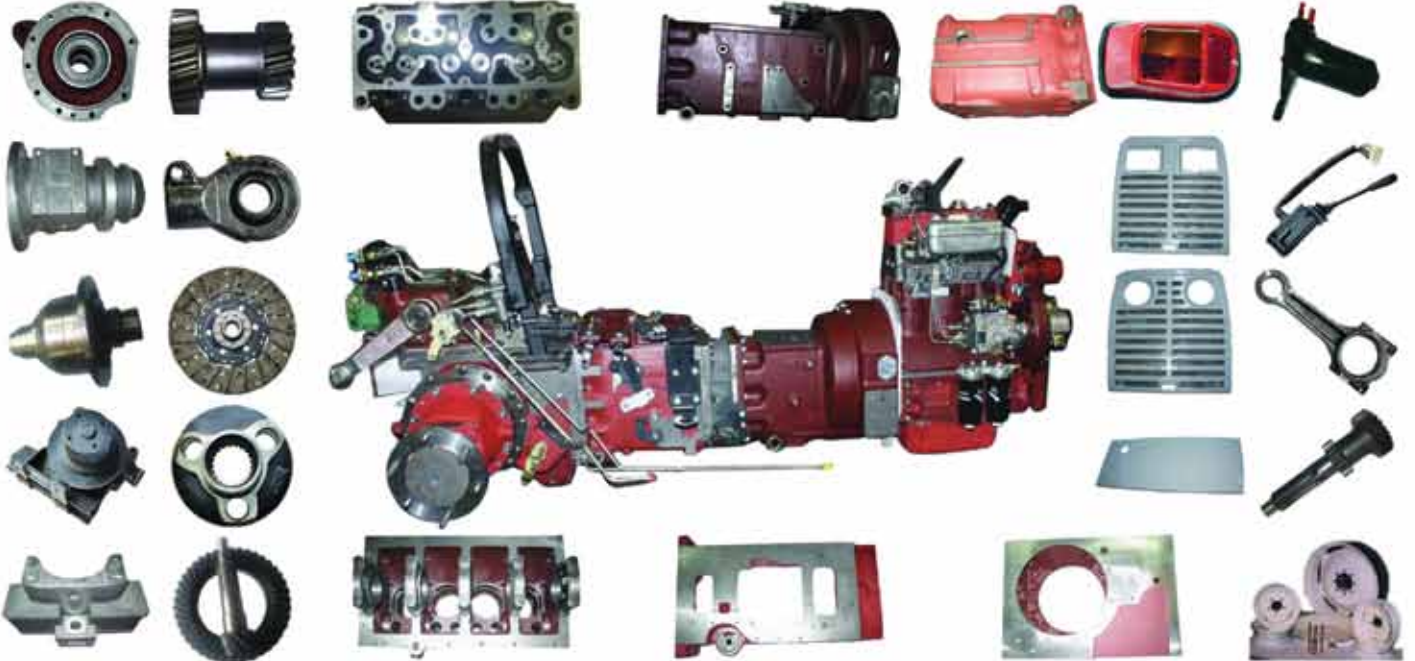
RAN

OTO YEDEK PARÇA KALIPÇILIK
MAKİNA ELEKTRONİK OTOMOTİV
SANAYİ VE TİCARET LTD. ŞTİ.

Fabrika / Factory
Bandırma Yolu Üzeri Otogar Kargısı
16700 Karacabey/Bursa-TÜRKİYE
Tel: +90 224 676 12 19(pbx)
Fax: +90 224 662 12 40
e-mail: rota@ranrota.com



STEYR-BAŞAK TRAKTÖR ORJİNAL YEDEK PARÇALARI



BOLKAR MOTORLU ARAÇLAR İÇ ve DIŞ TİC. LTD. ŞTİ.

Adres : Mimar Sinan Mah. Yedpa Ticaret Merkezi A Cad.
No 42 p.k 34779 Ataşehir - İstanbul / Türkiye
www.winpart.com.tr
info@winpart.com.tr
musterihizmetleri@winpart.com.tr

Telefon : +90 216 471 12 12 pbx
Faks : +90 216 471 13 14
Gsm : +90 533 721 47 56



Tanfer Dinler:
Tarıma Hizmet Edenlerin Hizmetkârı

Gelecek Senaryolarının... İnsana Yaşam Alanı Bırakılabilecek Şekilde Yazılması Umuduyla... Akıllı Tarıma Hizmet Eden Uydu Teknolojilerine Evet...

Nurten Hanım "Hocam, Dergimizin bu sayısı Konya Fuarı öncesinde 8 Mart'ta yayına girecek, yazınızı alabilir miyim?" dediğinde "O zaman derginin bu sayısını Dünya kadınlar günü nedeni ile köy kadınlarımıza armağan edelim. Yazıya gelince, gözlerim henüz yeterince göremediği için ben söyleyeyim siz yazın lütfen" dediğimde beni kırmadılar sağ olsunlar. Öyle oldu. Ben söyledim onlar yazdılar.

İstanbul'da 16-17 Aralık 2011 tarihleri arasında, Türk Tarım Alet ve Makinaları İmalatçıları Birliği (TARMAKBİR), Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarım Makinaları Bölümü ve TÜYAP işbirliği ile düzenlenen "1. Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi"ne nezaket göstermişler, bizi de davet

ettiler. Tarımda yeni teknolojilerin gelişimi ve uygulamaları konusunda bilgilenmemizin yanı sıra hocalarımızı, öğrencilerimizi ve dostların tamamını bir arada görmekten mutlu olduğumuz güzel bir organizasyondur. Emeği geçenlere çok teşekkür ediyoruz.

"Tarım Makinelerinde Gelecek Senaryoları"nın ele alındığı oturumda dört değerli hocamla (Prof. Dr. Ediz Ulusoy, Prof. Dr. Ünal Evcim, Prof. Dr. Ahmet Çolak ve Prof. Dr. Ramazan Öztürk) ile aynı masada olmak onurunu tatmış olmam ayrı bir keyifti. En büyük şanssızlığım ise Prof. Dr. Ünal Evcim hocamızdan sonra sunumumu gerçekleştirmiş olmamdı. Bilgisine ve bilimsel çalışmalarına hayran olduğum çok değerli bir bilim adamı ve tükenmez enerjisi ile ülkesel tarım projelerinin vazgeçilmez gönüllüsü olmasının yanında, beyefendi kişiliğinden ve insanlığından örnek almaya çalıştığımız değerli hocamızdan sonra zaten söyleyecek fazla bir şey de yoktu. Konuşmasını "Küresel rekabet ortamında, giderek daralan çevre limitlerine ve sürekli artan iklim değişikliği baskısına karşın, Türkiye tarımında sürdürülebilirliğin sağlanması için verimliliğin geliştirilmesi zorunludur. Verimliliğin geliştirilebilmesi için ise girdi etkinliliğin ve zamanlılığın artırılması gerekir ki, bu da ancak çağdaş üretim teknolojilerine geçilmesi ve bunlara uygun mekanizasyon araçları kullanılmasıyla sağlanabilecektir" şeklindeki kapanış sözleri sözün de bittiği yeri işaret ediyordu.

Ardından bende çoğu uygulamada ilk olan mevcut ve gelecek projelerimizden söz ettim. Özetle;

25 yıl önce "Devlet millet el ele vererek çiftçinin mal ve canını güvenceye alacak sistemleri kuracağız" sloganı ile başlayan serüvenimizde sürekli artacak olan iklim değişiklikleri baskısını azaltmak için yazdığımız senaryoları uygulamaya geçirdiğimizi; tarımda malları güvenceye alan sistemleri ve Tarım sigortaları Türkiye modelinin kurduğumuzu, 2000 yılının başında henüz Dünyada uygulaması yokken; hasar otomasyonu yanı sıra GPS kullanımını, Coğrafi Bilgi Sistemlerini, özetle bugün için çok sıradan gelen tarımda bilim teknolojilerinden yararlanılarak senaryoları gerçekleştirdiğimizi, yasal düzenlemelerden sonra havuz sistemini kurduktan sonra bugün arkaya baktığımızda 3.500'den fazla ziraat mühendisi ve 2.500 veteriner hekime iş olanağı sağlayan bir sektör yaratıldığını görmekte olduğumuzu da hatırlattık. Serüven bitmedi. Son beş yıldan beri çiftçinin canlarını güvence altına alacak sistemleri kurmak için projeler üretmek yola devam ettiğimizi, tarımda makine insan ilişkilerine yeteri kadar önem verilmediğini, oysaki iş kazalarının büyük bir bölümünün yaralanmalar ve yaşam kaybı ile sonuçlandığı ve makine-insan ilişkilerine bağlı risklerin yönetiminin öncelikle ele alınmasını zorunlu kıldığını, Tarımsal mekanizasyonun gelecek senaryolarını "teknolojiye evet,



ancak önce insan" sloganı ile yazmaya devam edeceğimizin altını çizdik.

Çiftçilerimiz köyünde, evinde ve arazide çalışırken kaza riskleri ile karşı karşıya kalmakta bu kazalar bedensel yaralanmalar hatta yaşam kayıpları ile sonuçlandığını, çiftçinin yaşam kaybı sonrasında ailenin ve toprağın parçalandığını, tarım sürdürülebilir olmaktan çıktığını ve her şeyden önemlisi çiftçinin geride kalan ailesinin ve genellikle kadınlarımızın sosyal ve ekonomik risklerin altında ezildiğini, dikkate alarak somut sonuçlar veren projeler ürettiğimizi açıkladık.

Uygulamaya koyduğumuz "Çiftçi Kaza Sigortası Projesi" ile yılda 89 TL prim ödeyen Çiftçinin kaza sonucu sürekli sakat kalması halinde kendisine, yaşamını kaybetmesi halinde ailesine 100 bin TL ödendiğini, isteğe bağlı bir sigorta olmasına rağmen daha ikinci yılında 227 bin 865 çiftçinin kaza risklerine karşı güvence altına alındığını açıkladık.

Çiftçinin başına ne gelirse gelsin en az iki katının eşinin başına geldiğinin bilinci ile köylerde önce hanımları sonra beyleri eğittiğimizi ve nasıl inanılmaz sonuçlar aldığımızı anlattık.

Aslında zaten dünyada örnek alınan projelerimiz sonucunda damdan ya da traktörden düşerek yaşamını kaybeden çiftçinin ailesine 100 bin TL tazminat ödendiğinde ne arazinin ne de ailenin parçalanmadığına tanık olduğumuzu, sigortacı olmadığımız halde sırf kırsaldaki kadınlarımızın sırtındaki yaşam yükünü omuzlamasında küçük bir katkı sağlamak için yolda olduğumuzu ve dört ayrı projemizi anlatmaya çalıştık.

Anlatmadıklarımızda vardı. Dört yıl önce kırsaldaki insanlarımız için geliştirdiğimiz Çiftçi Kaza Sigortasına yeni sağlık ürünleri ekleyerek bugün hedefe yürüyoruz. Yeni

geliştirdiğimiz acil durum sağlık sigortası projesi ile nerede olursa olsun çiftçi Dünya Sağlık Örgütü'ne belirlenen 23 ayrı nedenden dolayı acil sağlık sorunu yaşadığı anda telefonla doktordan Tıbbi Bilgi ve Danışmanlık hizmeti alabilmekte, Köyden ambulansla hastaneye götürülmekte, hastaneye kaldırılan Çiftçinin doktor, film, tahlil ve tedavi masrafları ile acilen ameliyat olması halinde de 5.000 TL'ye kadar ameliyat masrafları sigorta şirketince ödenmektedir. Bunun için Çiftçinin yıllık sadece 75 TL'lik bir prim ödemesi yeterli. Ayrıca Çiftçi ek primler ödeyerek ailesinin tüm bireylerini çiftçi acil durum sağlık sigortası güvencesine alabilmektedir.

Uygulama sonuçlarına hiçbir ülke inanamadı, Dünyada yankı uyandırdı. Kırsaldaki kadınlara iş ve aş temin etmek üzere "mikro kredi" uygulaması ile Nobel ödülü alan Prof. Dr. Muhammed Yunus şimdilerde Türkiye'de, geliştirdiğimiz poliçemiz "mikro sigorta" adıyla karşınızda. Kadınlara özgü bir şekil aldı ve dünyada bir ilk "Kadına Şiddet" sigorta kapsamına alındı. Türkiye patentli "Micro sigorta" her yere yayılıyor. Biz Nobel ödülü falan beklemiyoruz. Kadınlarımız şiddet görmesin, üzülmesin ve hep yanbaşımızda olsun, arkamızda o gücü hissedelim yeter.

ABD'de halen birçok eyalette çiftlikte çalışan tarım işçilerinin ancak "bu çiftlikte başına gelecek kazalardan işletme sahibinin hiçbir sorumluluğu olmadığını" kabul ederek imzalaması halinde işe girdiği gerçeği ortadayken bizim çiftçilerimize "kentlerimizde bile olmayan teminatları içeren" kaza ve sağlık güvencelerini en ekonomik şekilde sunan projeleri ardı ardına hayata geçirmemizi anlayamayanlar olabilir. Hedefimiz bu projenin çiftçi kaza sigortası ve traktör sigortası ile ortak bir poliçe haline getirilip 5 yılda 1 milyon çiftçinin güvence



altına alınmasını sağlamak. Umarız kurduğumuz sistemlere ve bıraktığımız miraslara ilgili kişi ve kuruluşlar sahip çıkarlar. Biz hiçbir beklentimiz olmadan hedefe yürüyoruz.

Gelin birlikte yürüyelim

Bu arada zirvede konu edilen "Kırsal Alanda Çalışanlar için Daha Güvenli Tarım" SAFER projesinin her türlü faaliyetini desteklediğimi, oluşturmaya çalıştıkları tarımda iş güvenliği gönüllülerinden birisi olarak her türlü katkısı sağlamaya hazır olduğumu belirtmek isterim. Hatta şimdiden başlayalım. Nurten Hanım; önümüzdeki sayılarda SAFER i anlatacağım ama şimdiden bir farkındalık yaratarak. Derginin köşesine (mümkünse kapağına) SAFER'in logosunu sürekli koysanız diyorum.(dedim bile)



Dünyada Tarımsal Mekanizasyonun gelecek senaryolarını insan faktörünü önde tutarak hazırlayabilir ve Türkiye'nin sürdürülebilir modellere öncülük etmesini sağlayabiliriz. Ortak akıllarda önce bunun farkına varmalı, sonra birlikte fark yaratmalıyız.

Yaptık geliyoruz. Yine yaparız. Sevgiyle kalın.

Tarım Kredi Kooperatiflerine İki Büyük Ödül



Uluslararası Tarım, Gıda ve Gastronomi Kongresinde; Tarım Kredi Kooperatifleri 'Yüzyılın Kooperatifçilik Ödülü'ne, Genel Müdür Abdullah Kutlu da 'Tarım Sektörünün En İyi Yöneticisi Ödülü'ne layık görüldü.

"Yüzyılın Kooperatifçilik Ödülü"nü Tarım Kredi Kooperatifleri adına Merkez Birliği Yönetim Kurulu Başkanı İlhami Teke aldı.

I. Uluslararası Tarım-Gıda ve Gastronomi Kongresi" Tarım Federasyonu ve

(ODTÜ) Orta Doğu Teknik Üniversitesi işbirliği ve başta Avrupa Birliği Bakanlığı ve Birleşmiş Milletler Gıda ve Tarım Örgütü (FAO) olmak üzere 65 ülke temsilcilerinin katılımı ile ülkemizden konu ile ilgili sivil toplum kuruluşlarının desteğiyle Antalya'da gerçekleştirildi.

Kongrenin kapanış kokteylinde, Tarım Kredi Kooperatifleri, kuruluşundan bu güne kadar çiftçinin lehine gerçekleştirdiği çalışmalar ile ülkemiz tarımı ve kooperatifçiliğine katkılarından dolayı 'Yüzyılın Kooperatifçilik Ödülü'ne layık görüldü. Tarım Kredi Kooperatifleri adına ödülü Merkez Birliği Yönetim Kurulu Başkanı İlhami Teke aldı.

Genel Müdür Abdullah Kutlu'ya da 2011 yılında gerçekleştirdiği faaliyetlerle kendi tarihinde rekorlar kıran Tarım Kredi Kooperatiflerindeki gayretli ve başarılı çalışmalarından dolayı 'Tarım Sektörünün En İyi Yöneticisi Ödülü' verildi.

Tarım Kredi Kooperatifleri adına 'Yüzyılın Kooperatifçilik Ödülü'nü alan Başkan Teke, "Köklü geçmişten güçlü ve aydınlık geleceğe, Türk tarımına her alanda katkı sağlamaya devam edeceğiz" dedi. 'Tarım Sektörünün En İyi Yöneticisi Ödülü'nü alan Genel Müdür Kutlu da Tarım Kredi Kooperatiflerinin, 1.400'e yakın Ziraat Mühendisi ve diğer çalışanları ile tarımın her aşamasında çiftçinin yanında olduğunu ifade etti.



Türk Çiftçisi, Dünyaya Örnek Oldu



Barselona'da yapılan Mobile World Congress'in açılış konuşmasında Vodafone Türkiye tarafından gerçekleştirilen Vodafone Çiftçi Kulübü uygulaması, dünyaya örnek olarak gösterildi.

En yeni mobil teknolojilerin ve cihazların duyurulduğu Barselona'daki Mobile World Congress'in açılışında dünyanın en büyük

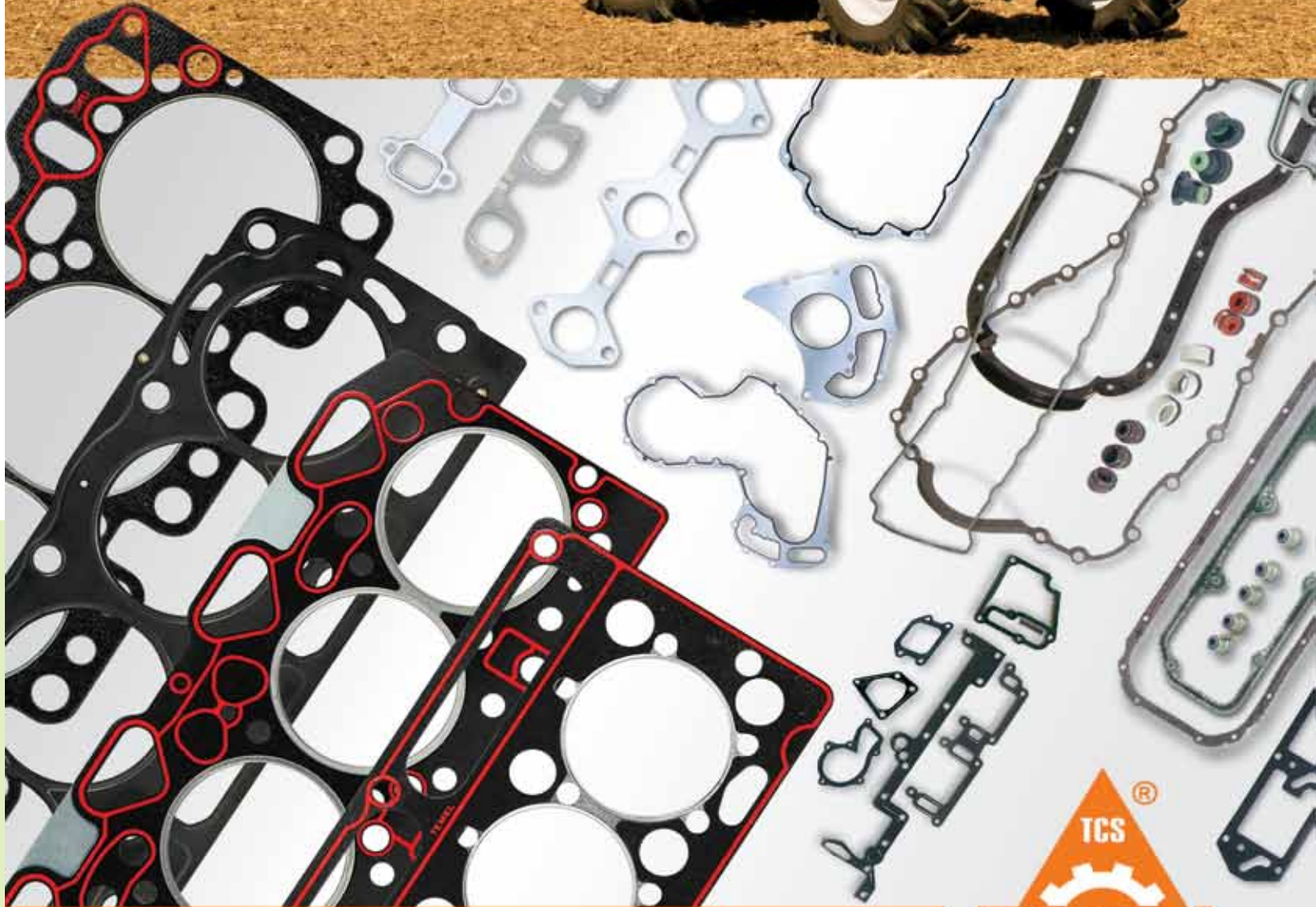
GSM şirketlerinin CEO'ları konuştu.

Vodafone CEO'su Vittorio Colao ise sunumunda diğer firmalar için çok önemli bilgiler verdi. Konuşmasına devam ederken tüm dünyaya örnek olarak gösterdiği projeler arasında Vodafone Türkiye tarafından gerçekleştirilen Vodafone Çiftçi Kulübü'nü katılımcılara anlatan Colao, Türkiye'de 600

bin çiftçinin kullandığı bu servis sayesinde 2020'ye kadar tüm dünyaya 140 milyar dolar tasarruf sağlayabileceğini belirtti. Ayrıca bu çözümlere benzer olarak eğitim ve sağlık hizmetlerinde kullanılacak mobil teknolojilerle dünyaya önemli katkıda bulunacaklarını anlattı.

Colao, üzerinde çalıştıkları yeni teknolojiler arasında zengin içeriklerle mesajlaşma imkanı sunan RCS/Joyn, SIM'lere yerleştirilmiş NFC üzerinden alışveriş, Visa ile birlikte devam eden yeni nesil ödeme sistemleri ve açık standartları örnek gösterdi. Birçok ülkede faaliyet gösteren Vodafone'un elde ettiği bilgilere göre 2016'ya kadar 10 milyardan fazla cihazın internete bağlı olması, 2,3 milyar cihazın da kendi arasında haberleşmesi bekleniyor.

- Fiber composite gaskets
- Graphite based composite gaskets
- Metal cylinder head gaskets
- MLS-Multi layer steel cylinder head gaskets
- Metal elastomer gaskets
- Rubber gaskets
- Steel gaskets
- Compressor gaskets



Agricultural Vehicle Gaskets



TEMEL CONTA SANAYİ ve TİCARET A.Ş.

Eski Kemalpaşa yolu No: 26 Işıkkent - İZMİR / TÜRKİYE Tel: +90 232 436 10 81 (pbx) Fax: +90 232 436 12 18

www.temelgaskets.com

export@temelconta.com.tr

NGK'nın Yeni Küçük Motorlar Kataloğu Çıktı



N GK Spark Plug Europe, bahçe ve orman sezonunun yaklaşması ile birlikte küçük motorlar kataloğuna güncelleme yaptı ve birçok yeni uygulama ekledi. 2011-2012 kataloğu, şimdiden yedek parça bayilerine dağıtılmaya hazır.

Ufukta bahar görüldüğünde gerek profesyonel gerek amatör bahçıvanlar için yüksek sezon başlıyor. Bahçe aletlerini kış uykusundan uyandırarak tekrar kullanıma hazır hale getirmek gerekiyor. Aletlerin motorları uzun bir kışın ardından ilk çalıştırıldığında ya da daha sonraki kullanım sırasında zor start alıyorsa, bujileri ve buji kablolarının fişlerini kontrol etmek, gerektiğinde de değiştirmek icap ediyor.

Hangi bujinin hangi bahçe ve orman uygulaması için uygun olduğu 2011-2012 küçük motorlar kataloğunda ayrıntılı olarak yazıyor. 348 sayfasıyla 2009-2010 kataloğuna göre 50'den fazla sayfa daha kalın olan yeni katalog, 6.100'ü aşkın uygu-

lama içeriyor. Çim biçme makineleri, motorlu testereler, benzinli tırpanlar, bahçe aletleri, jeneratörler ve universal motorlar diye münferit kategoriler halinde ki, rahat okunan tablolar sayesinde doğru bujiyi veya kızdırma bujisini bulmak kolay oluyor. Kapsamlı kod dönüştürme tablosu, motorda mevcut olup da başka bir üreticiye ait herhangi bir ürün için anında uygun NGK marka muadilini belirlemeye imkan veriyor.

Esas katalog bölümünün giriş sayfaları ise gözden geçirildi ve örneğin bujilerin işaretlemelemleri, doğru montaj veya çeşitli buji ve kızdırma bujisi tipleri konusunda faydalı bilgiler eklendi.

Otomasyon Ürünleri ile Verimli Sulama

Distribütörlüğünü üstlendiği markaların kendi kalite anlayışıyla ve çevre duyarlılığıyla tamamen uyum içinde olmasına özen gösteren Jain Sulama Sistemleri, 2011 yılı sonunda otomasyon ürünlerinde dünya lideri Galcon Sulama Kontrol Üniteleri'ni Türkiye'de ilk kez Türk çiftçisinin kullanımına sundu.

Akıllı tarım uygulamalarıyla Türk çiftçisinin elde ettiği verimi artırmayı hedefleyen Jain Sulama, ev bahçeleri, tarım ve peyzaj alanında 30 yıllık tecrübesiyle sulama kontrol ünitelerinin tüm dünya-daki lider üreticisi Galcon'un ürünlerini

ürün gamına katarak çiftçilere pratik çözümler sunuyor. Jain Sulama, Galcon'un 40'tan fazla ülkede en çok satan ürünleri arasında yer alan 9000 serisi hortum sonu kontrolörleri ve 7000 serisi inline vanaları başta olmak üzere birçok ürününü çiftçilerle buluşturarak verim artışı sağlamalarına imkân yaratıyor.

Galcon Sulama Kontrol Üniteleri'nin ürün portföylerine katılması üzerine konuşan Jain Sulama Sistemleri Genel Müdür Yardımcısı Can Adamoğlu, "Galcon sulama otomasyonu alanında dünyanın öncü kuruluşlarından biri ve Jain Sulama Sistemleri olarak bu ürünleri Türk kullanıcıları ile paylaşmaktan çok memnunuz. Ayrıca ürünlerin kolay kullanımının büyük rahatlık sağlayacağına inanmaktayız. Ülkemizin kalkınması konusundaki temel unsurlardan olan tarımsal verimliliğin teknolojik sulama ile bir adım daha ileriye taşınabilmesi hedeflerimizin başında geliyor. Tarımsal verimliliğin artırılması ve ekilen ürünlerin tam karşılığı-

nın alınabilmesi için birbirinden kaliteli ürünleri çiftçilerimizin hizmetine sunmaya devam edeceğiz" dedi.

2008 yılından bu yana Türkiye pazarında faaliyet gösteren ve 220 bayi sayısına ulaşan Jain Sulama Sistemleri, çiftçilerin arazi koşullarının durumu ve yeşiltirdikleri ürünlerin türüne göre sulama ile ilgili en basitten en teknolojik ürüne kadar her türlü ihtiyacına cevap veriyor. Jain'in ürün gamı içinde damla sulama boruları, yağmurlama sulama boruları, center pivot sistemleri, fıskiyeleler, seracılık ürünleri ve tüm sulama aksesuarları yer alıyor.





MAZOT AKTARMA POMPASI



**%100
YERLİ
ÜRETİMİ!**



12-24 volt

- Dk.da 40 lt. 5 dk.da 200 lt. aktarma kapasitesi.
- 1,5 saat durmadan çalışma özelliği,
- 10 numara yağda da kullanma özelliği,
- 3 metreden emme, 3 metreye basma,
- 2 yıl garanti.

**Yeni Bayilikler
Verilecektir**



Kaelsa

KALORİFER ELEKTRİK SAN.VE TİC.LTD.ŞTİ. www.kaelsa.com.tr

Ata Sanayi Cad. No:18 İskitler / ANKARA Tel: 312 341 47 10 - 11 Faks: 312 341 33 06

Yeni Genel Müdür Görevi Devraldı

Sektöründe 60'ıncı yılını kutlayan Gübretaş'ta, genel müdürlük görevine 1 Şubat'ta gerçekleşen devir teslim töreni ile Osman Balta getirildi. 2005 yılından bu yana Gübretaş'ta Genel Müdürlük yapan Mehmet Koca'nın 31 Ocak itibarıyla ayrılmasının ardından, Osman Balta şirkette yeni Genel Müdür olarak görevine başladı.

Görev devir teslim töreni 1 Şubat'ta şirketin Genel Müdürlük binasında Gübretaş Yönetim Kurulu Başkanı Abdullah Kutlu, görevi devreden Mehmet Koca, yeni Genel Müdür Osman Balta ve Gübretaş çalışanlarının katılımıyla gerçekleşti.

2003 yılında Genel Müdür Yardımcısı olarak çalışmaya başladığı Gübretaş'ta 2005'ten bu yana Genel Müdür ve Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yapan Mehmet Koca, kendi isteğiyle görevinden ayrıldı. Şirketin Yönetim Kurulu'nun son yaptığı toplantıda alınan kararla, 31 Ocak 2012 itibarıyla Mehmet Koca'nın görevden ayrılmasının ardından, Osman Balta 1 Şubat 2012 tarihi itibarıyla Gübretaş Genel Müdürü olarak atandı. Osman Balta, 2009 yılından beri Gübretaş'ta İşletmelerden So-

rumlu Genel Müdür Yardımcısı olarak görev yapmaktaydı.



Papağan Kuruyemiş'in yeni Genel Müdürü Rüstem Karakaya



Türkiye'nin en büyük kuruyemiş kuruluşlarından biri olan Papağan Kuruyemiş'in yeni Genel Müdürü Rüstem Karakaya oldu.

FMCG sektöründe 22 yıllık iş tecrübesine sahip olan Rüstem Karakaya, özellikle stratejik kararların alınıp uygulanması ve rekabetçi pazarlarda satış teş-

kilatlarının yapılması konusunda uzman. İş yaşamına 1990 yılında Sabancı Holding'de başlayan Karakaya, Danone'de Satış Direktörü, Sabancı Holding Gıda ve İçecek Grubu Satış/Dağıtım Direktörü ve Süttaş'ta Satış Koordinatörü olarak görev yaptı. Karakaya, son olarak Ülker'de Genel Müdür Yardımcılığı görevindeydi. Rüstem Karakaya, 2012 Ocak ayı itibarıyla Papağan Kuruyemiş Genel Müdürü olarak görevine başladı.

Yeni görevinde şirketin büyümesine paralel olarak kurumsal yapının güçlendirilmesine odaklanacağını aktaran Papağan Kuruyemiş Genel Müdürü Rüstem Karakaya, "Tüketiciler nezdinde bilinirliği yüksek bir marka olan Papağan'ın şirket kültüründe sürdürülebi-

lir büyüme ve toplam kalite çok önemli. Papağan'ın yüksek kalitedeki ürünlerinin ve üstün hizmet standardının hem ülke çapında hem de uluslararası arena da daha çok tanınması ve fark edilmesi için çaba sarf edeceğim" dedi.

İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan Rüstem Karakaya, Amerika Birleşik Devletleri'nde Fairmont State University'de pazarlama konusunda yüksek lisans çalışmalarında bulundu.





TEZPA

OTOMOTIV SANAYI ve TICARET LTD.STİ.

experience
quality
excellence



Tractor Aftermarket Parts Peças para Tractores



www.tezpa.com

John Deere.Valtra.Valmet.
New Holland.Fiat.MF.Ford.Deutz.Steyr.
Claas Combines



Oto Sanayi Menderes Cad. No:8, 34396, 4.Levent İstanbul / TURKEY
Tel: +90 212 2787868 Fax: +90 212 3250360
E-Mail: export@tezpa.com / tezpa@tezpa.com

Tarım Sektörü için Akademi Kurdu

Tarım sektöründe faaliyetlerini sürdüren DenizBank, bu doğrultuda sektörde çalışanlara yönelik eğitimler düzenleyerek üretim kalitesini yükseltmeyi ve kalifiye eleman ihtiyacını karşılamayı amaçlıyor.



DenizBank tarım sektörüne sunduğu eğitim desteğini sürdürüyor. "DenizBank Tarım Akademi" projesini hayata geçirecek sektörde önemli bir eğitim hizmeti başlatan DenizBank; çiftçilere, tarımsal işletmelere ve sektöre yatırım yapmak isteyen girişimcilere tarımsal içerikli eğitimler verecek.

DenizBank KOBİ ve Tarım Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sun, "DenizBank Tarım Akademi ile tarım sektörüne verdiğimiz eğitim desteği devam ediyor" dedi.

Tarım sektörüne en yüksek tutarda kredi kullandıran özel banka olarak sektöre sağladığı finansal desteğin yanı sıra, üreticiyi bilgilendirme ve bilinçlendirmeye yönelik hizmetleriyle de Türk tarımına katkı sağlamayı amaç edinen DenizBank, tarım alanında yine ilk olacak bir projeye imza attı. DenizBank, DenizBank Tarım Akademi ile tarımsal içerikli eğitimler verecek.

"DenizBank Tarım Akademi"nin tanıtım toplantısı DenizAkademi'de yapıldı. Yapılan toplantıya Denizbank Genel Müdürü Hakan Ateş, DenizBank KOBİ ve Tarım Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan

Sun ve TÜSEAD (Tüm Süt, Et ve Damızlık Sığır Yetiştiricileri Derneği) Başkanı Adnan Yıldız katıldı.

DenizBank Tarım Akademi bünyesinde verilecek eğitimlerle çiftçilerin, tarımsal işletmelerin ve sektöre yatırım yapan girişimcilerin ihtiyaç duydukları eğitim desteğinin verilmesi amaçlanıyor. Bu eğitimler sonucunda çiftçilerin bilinçlendirilerek daha verimli üretim yapmaları, tarımsal işletmelere ve sektöre yatırım yapmak isteyen girişimcilere kalifiye eleman ihtiyaçlarının sağlanması yönünde yol gösterilmesi ve tarımsal yatırımlarında ihtiyaç duydukları ideal yönetim süreçleri gibi her türlü eğitim desteğinin sunulması amaçlanan hedefler arasında yer alıyor.

Söz konusu eğitimlerin ilki TÜSEAD üyeleri ile T.C. Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'na bağlı Tarım Danışmanı Veteriner Hekimlere verildi. TÜSEAD işbirliğiyle Deniz Akademi'de gerçekleştirilen ilk eğitimde, ABD'den Dairyland Hoof Care Enstitüsü Program Direktörü ve Baş Eğitmeni Karl Burgi "Sığırlarda Tınak Bakımı ve Sağlığı" ile ilgili bilgi verdi. Eğitim programı kapsamında ayrıca Atascacık Acıpayam Tarım İşletmesi Hayvan Sağlığı Müdürü İsmail Kocaer tarafından da "Türkiye'de Modern Bir İşletme Uygulaması" konusunda önemli bilgiler verildi.

DenizBank Tarım Akademi'de verilecek eğitimler ile çiftçilerin üretimlerini daha bilinçli yapmalarına katkı sağlanacak. Bu sayede çiftçiler tarımsal faaliyetlerinden optimum verim alma imkanına sahip olacak. Ayrıca bu eğitim paketinden yararlanan yatırımcılar, gelişme trendine girmiş büyük bir pazarın oyuncusu olma, yenilikleri ilk ve en güvenilir yerden temin etme ve bu sayede daha karlı gelir elde etme avantajına sahip olacak. Tarımsal işletmeler ise işletme becerilerini geliştirmenin yanı sıra yönetim şekilleri için de yol gösterici olan bu eğitim modüllerinden faydalanabilecek.

Toplantıda konuşma yapan DenizBank KOBİ ve Tarım Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Gökhan Sun, çiftçilerin sadece finansal değil sosyal hayatlarına da değer katmaya devam ettiklerinin, bu kapsamda tarımın daha modern koşullarda ve bilinçli yapılmasına yönelik sektöre eğitim desteğini sürdürdüklerinin altını çizdi. DenizBank Tarım Akademi'nin sektörde ilk olmasıyla dikkat çektiğini ifade eden Sun, sözlerini şöyle sürdürdü: "DenizBank Tarım Akademi'de verilen eğitimler önümüzdeki dönemlerde de devam edecek. Türk tarımının daha bilinçli ve modern koşullarda yapılmasına yönelik eğitim desteğimizi sürdüreceğiz. Ülkemiz için tarım sektörünün stratejik önemine yürekten inanan ve bu alana yaptığı yatırımlarla liderlik bayrağını büyük bir onurla taşıyan Bankamızın tarım ile ilişkisi gelişerek sürecek. Tarım sektörüne verdiğimiz toplam kredi tutarını 2 milyar TL'ye yaklaştırdık. Özel bankalar arasında tarım sektörüne en yüksek tutarda kredi kullandıran bankayız. Önümüzde yıllarda da yerimizi koruyarak tarım sektörünü fonlamaya devam edeceğiz. Tarım alanında sektörümüzü yine ilklerle tanıştırmaya devam edeceğiz."





Stratejik Misyon

Ürün kalitesinde liderlik, üretimde ileri teknoloji, müşteri odaklı hizmet anlayışı... İşte bizi dünya otomotiv devlerinin gözünde çözüm ortağı yapan niteliklerimiz. Tam 41 yıldır bu misyonla çalışıyoruz.



Istanbul Cad No:5, 41420 Gebze, Kocaeli
Tel: 0.262 744 18 52 pbx Faks: 0.262 744 12 75 Web: www.kaleoto.com.tr e-posta: kale@kaleoto.com.tr

Kale Oto Radyatör A.Ş. bir KOÇKAYA Holding kuruluşudur.

Erkunt Yeni Modellerle Daha Güçlü

Tamamı Türk mühendisler tarafından tasarlanan Erkunt Traktör'ün; Kıymet, Kudret ve Haşmet adını taşıyan yeni modelleri büyük beygir gücündeki ürünler arasında yer alacak. Böylece Erkunt'un traktör ürün yelpazesi 50-110 beygir gücü arasında 55 modele ulaştı.



Erkunt Traktör Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zeynep Erkunt Armağan

Erkunt Traktör Sanayii A.Ş., Ankara Sincan Organize Sanayi Bölgesi'nde Kurulu üretim tesislerinde, hiçbir dünya markasının lisansına bağlı kalınmadan Türkiye'nin, Türk mühendisleri tarafından tasarlanmış ilk yerli tasarım traktörlerini üretiyor.

Traktör üretimine 2004 yılı Eylül ayında başlayan Erkunt, traktör satışlarında kısa sürede Türkiye'nin büyük bir kısmına yayıldı ve Türkiye çapında 91 yetkili satıcı, 148 satış noktası ve 268 yetkili servis ile yapılandı.

Tüm traktör modellerine Avrupa Birliği Homologasyon Raporu alan Erkunt Traktör; 2011 yılında Avrupa'nın en prestijli iş ödülü organizasyonu olan





Avrupa İş Ödüllerinde Ruban Onur Ödülüne layık görüldü. Erkunt Traktör Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Zeynep Erkunt Armağan ile yüksek beygir gücü ihtiyacını karşılayan yeni modeller ile ilgili konuştuk.

Büyük beygir gücündeki yeni ürünleriz Kıymet, Kudret ve Haşmet hayırlı olsun. Yeni ürünlerinizden bahsedermisiniz?

Erkunt yine sevgili çiftçi dostlarının öncülüğü ve desteği ile çok önemli bir çalışmaya imza attı. Erkunt, çiftçi dostlarından uzun süreden beri gelen ısrarlı talepleri değerlendirerek Türkiye'nin 110 beygir gücündeki ilk traktörü Haşmet'i tasarladı. Haşmet'in yanı sıra, yine tamamen Erkunt'un tasarım mühendislerince tasarlanan 100 beygir gücündeki Kudret 100 ve 90 beygir gücündeki Kıymet 90'da aynı çalışmanın içinde yerini bularak, büyük beygir gücündeki serimizin tamamlayıcıları oldular. Böylece 50 beygir gücünden, 110 beygir gücüne kadar geniş bir yelpazede ve tamamı Türk mühendislerinin tasarımı olan 55 farklı modele ulaştık.

Bu yeni büyük serinin muadillerine göre farkları nelerdir?

Türkiye'de üretim yapan firmalar bugün en yüksek 102 beygir gücünde traktör üretiyorlar. Biz, özellikle İç Anadolu, Trakya ve Ege Bölgesinin belli kısımlarındaki çiftçilerden gelen talepleri dikkate alarak, ilk defa 110 beygir gücünde traktör üretme kararı aldık. En önemli fark Türkiye'de ilk defa bir yerli tasarım 110 HP motora sahip traktörün üretilmesidir.

Bunun yanı sıra, yeni traktörlerimizin Türkiye pazarına getirdiği pek çok yenilik var. Elektronik - yüke duyarlı hidrolik kaldırıcısı, tarlada yük altında bile vites değişimine izin veren powershift şanzımanı ve 4 farklı hızlı kuyruk mili, yeni traktörlerimizin adeta bir otomobil rahatlığında kullanılmasını sağlıyor.

Önceki modellerde kullanılan klima, hava kompresörü gibi özellikler bir hayli geliştirilerek yeni serimize eklendi, ayrıca çiftçinin tarladaki işini çok kolaylaştırıp, manevra sayısını sıfıra indirecek sağ çizi aynası Türkiye pazarına bir yenilik olarak sunuldu. Arka çamurluk üzerindeki ekipman kontrolü çiftçinin traktör etrafındaki hareketini azaltarak, her türlü ekipmanı dışarıdan kontrol etmesine fırsat veriyor. Bir diğer önemli özellik de, yakalamalı römork bağlantısı ve çift devreli römork freni. Bunlardan römork freni uygulaması çok önemli: Römork freni uygulaması dünyanın pek çok ülkesinde zorunlu bir uygulamayken Türkiye'de ise bu uygulamayı isteyen firmalar yapıyor. Erkunt bu uygulamayı Türkiye'de ilk yapan firma. Önceki modellerimizde de vardı. Detay gibi görünse de çiftçinin kaza ihtimalini düşüren ve can güvenliğini sağlayan bir uygulama.

Mevcut traktörlerde de kullanılan hidrolik ayarlı ekipman kolu, hidrolik ayarlı orta kol, kancalı yan kol, radyal lastikler, geniş görüş açılı lüks kabin gibi diğer özellikler ise bu yeni modellerimizde de kullanıcının konforu için ön plana çıkartıldı.

Yeni ürünlerin isimleri nasıl ortaya çıktı?

Yeni ürünlerimizin isimlerine de sevgili çiftçilerimiz karar verdi. Bu güzel isimler, Nisan ayında çiftçilerimiz arasında yapılan bir yarışma ile ortaya çıktı ve traktörlerin üzerindeki yerlerini aldılar. İsminden fonksiyonlarına kadar çiftçi dostlarımızın beklenti ve isteklerine göre oluşturulan "Kıymet, Kudret ve Haşmet" çok özel teknoloji ve fonksiyonlarla donatıldılar.

Çiftçi Kıymet 90, Kudret 100 ve Haşmet 110'u ne zaman kullanmaya başlayabilecek?

Yeni serimizin Türkiye lansmanını 17 Şubat'ta İzmir'de yaptığımız bir basın buluşmasıyla yaptık. Ardından ilk kez eş zamanlı olarak Denizli ve Gaziantep'teki tarım fuarında bu serimizi çiftçiyle buluşturduk. Bu kısa sürede çok güzel tepkiler alıyoruz. Dün sabah gelen bir mail bizleri çok mutlu etti. Bilecik'in Çakırpınar köyünden sevgili İbrahim Korkmaz bize bir e-mail yazmış ve yeni ürünlerimiz için bir slogan paylaşmış bizimle. Demiş ki; 'Elinde Kıymet'li... Tarlada Kudret'li... Dosta düşmana Haşmet'li görünecek olan yeni modeller piyasada çok ses yapacak.' Kendisine sizin aracılığınızla çok teşekkür ediyorum. Yeni traktörlerimiz Mart ayı itibarıyla Türkiye genelinde bulunan 170'e yakın satış noktamızda satışa sunulmuştur.





CEYLAN

MOTORLU ARAÇLAR

TİCARET VE SANAYİ A.Ş.

Ferhatpaşa Mahallesi Kocasinan Caddesi
No: 52-54 34888 Ataşehir/İSTANBUL
Tel: 0216 371 28 88 - 471 31 21 (pbx)
www.ceylantractor.com





Center Pivot Sistemlerinde Çıtayı Yükseltti

Uluslararası pek çok inovasyona öncülük etmiş olan Valley marka center pivot sistemleri, üstün performansları, sağladıkları yüksek verim artışı ve tasarruf nedeniyle kısa zamanda Türk çiftçisinin yoğun ilgisiyle karşılaştı.



Dünyanın önde gelen sulama şirketi Jain Sulama Sistemleri, kendi ürünlerinin yanı sıra sektörün birbirinden kaliteli ve uzman markalarını Türk çiftçisiyle buluşturmaya devam ediyor.

Jain Sulama Sistemleri'nin, 2011 yılının başından beri distribütörlüğünü üstlendiği Valley marka center pivot ve linear sulama sistemleri Anadolu'nun dört bir yanındaki çiftçiler tarafından yoğun ilgi görüyor.

Türkiye'ye girdiği ilk günden beri akıllı tarım uygulamaları ile dikkat çeken, Türk çiftçisine yüksek verim ve kazanç vaadinde bulunan Jain Sulama, dünyanın ilk center pivot markası Valley sistemlerini de ürün gamına katarak bu vaadini bir kez daha yerine getirmiş oldu.

Yüksek teknoloji ile işlevselliği birleştiren ve bu sistemin dünyada en geniş çapta uygulayıcısı olan Valley markası, ağırlıklı olarak dünyada mısır, buğday, yonca, kanola ve patates yetiştiriciliğinde kullanılıyor. Valley center pivot ürünleri diğer sulama seçeneklerine göre daha uzun yaşam süresi, büyük ve küçük her tip arazide ekonomik ve kolay kullanım, düşük debiyle arazinin her noktasını en mükemmel şekilde sulayabilme, yüzde 6-7 oranındaki eği-

me kadar çalışabilme, bilgisayar ve cep telefonundan yönetilebilme gibi özellikleriyle ön plana çıkıyor.

Valley ürünleri her türlü arazide işçilikten, enerjiden, kimyasallardan ve değerli su kaynaklarının kullanımından tasarruf sağlıyor. Karlılığı ve dönüm başına verimi artırıyor. Valley marka ürünlerin portföylerine katılması üzerine konuşan Jain Sulama Sistemleri Genel Müdür Yardımcısı Can Adamoğlu, "Jain Sulama olarak Valley gibi center pivot sistemleri konusunda dünya lideri ve uzman bir markayla işbirliği içinde olmaktan çok memnunuz. Özellikle İç Anadolu ve Güney Doğu Anadolu Bölgeleri'ndeki büyük arazilerde bu ürüne talebin artacağına ve sıraya ekilmeyen yonca, buğday gibi tüm bitkiler için mutlak tek çözüm olduğuna inanıyoruz" dedi.

Tatvan'daki 4.000 dönümlük arazisi için Jain Sulama'dan toplam 6 adet Valley marka center pivot sulama sistemi alan ve performansı ile ilgili memnuniyetini dile getiren Adabağ Naturel A.Ş. sahibi Hakan Dağdağan "3 yıldır center pivot sulama sistemi kullanıyoruz. 2 yıldır başka bir firmanın ürettiği 3 adet makineyi kullanıyorduk. Ancak kalite sorunları yaşadığımız için yeni makine alımlarımızda Valley markasını tercih ettik. Performans açı-

sından kesinlikle diğer marka ve sulama sistemleri ile mukayese edilemeyecek kadar üstün. Örneğin, yağmurlama sistemlerinde 100 dönüm alan için 3 personel çalıştırırken şu anda 4.000 dönüm için sadece makineleri yöneten bir personel çalıştırıyoruz. Böylece işçilik maliyetimiz %70 düşmüş oldu" dedi. Arazinin her noktasına eşit su verebilme ve su miktarını istenilen düzeyde ayarlayabilme olanağı ile dekar başına alınan verimin ciddi oranda arttığını belirten Dağdağan, "Eskiden yılda 2 defa yonca hasadı alınırken şu an yılda 4 kez yonca hasadı ve 1 kez silajlık mısır hasadı yapabiliyoruz" dedi.

Sistemin çok sayıda avantajı olduğuna değinen Dağdağan, "Borular sökülüp takılmadığı için yüzde 30'a varan su ve zaman kaybı yaşamıyoruz. Düşük basınç ile çalıştığı için elektrik enerjisinden en az yüzde 50 tasarruf ediyoruz. Bakım maliyeti yok. Kullanım ömrü 20-30 yıl. Ürünün depolanma ihtiyacı olmadığından depolama ve nakliye maliyetinden de tasarruf sağlıyoruz" diyor.

Uluslararası alanda birçok ödüle sahip olan Valley markası 1954 yılında kurulduğu günden bu yana dünya çapında satış, servis, kalite ve inovasyon lideri olarak kabul ediliyor. Her yıl dünya çapında satılan 175 binden fazla center pivot ve linear sulama sistemi ile yaklaşık 6,9 milyon hektar alan sulanıyor.

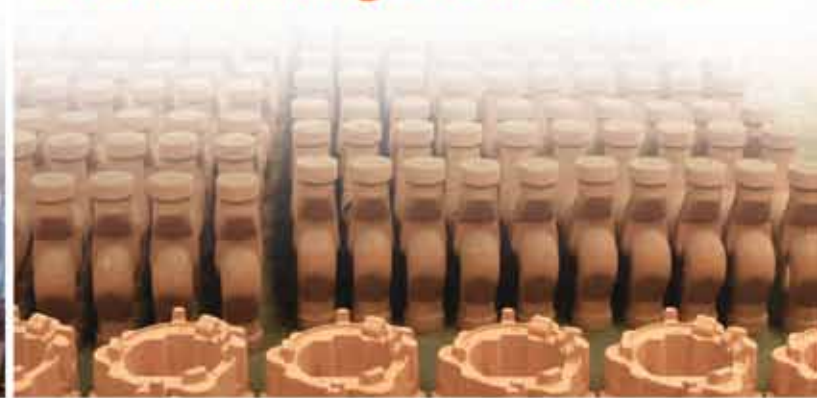




Hekimoğlu döküm
Sanayi Nak. ve Tic. A.Ş.



www.hekimoglugudokum.com



Merkez (Head Office) - Fabrika 2 (Foundry 2) : Erzurum Yolu 4. Km. Dolaylı Köyü 61100 Trabzon / Türkiye
Tel: 0090 462 325 00 25 (pbx) Fax: 0090 462 325 00 72 Mail: info@hekimoglugudokum.com

Fabrika 1 (Foundry 1) - İşletme Tesisi (Machining Plant): Erzurum Yolu 4. Km. Kutlugün Köyü 61100 Trabzon / Türkiye
Tel: 0090 462 325 21 17 - 0090 462 325 50 42 Fax: 0090 462 325 50 44 Mail: ticaret@hekimoglugudokum.com

Ayçiçeği Üretimini Masaya Yatırdı

Orta ve Doğu Anadolu'da ayçiçeği tarımını geliştirmek için Sunar Grup'un başlattığı istişare toplantılarının ilki Muş'ta gerçekleştirildi.



Ayçiçeği ekiminin artırılmasının ve bunun Türkiye ekonomisine katkılarının masaya yatırıldığı toplantıda Sunar Grup, Muşlu çiftçileri bilgilendirdi. Çiftçilerin yoğun ilgisi ile karşılaşmalarını söyleyen Sunar Grup Hammadde Satınalma Yöneticisi Halit İyisan, "Başlattığımız çalışmaların ilki olan ve 25 Ocak 2012'de Muş-Malazgirt'te düzenlediğimiz ayçiçeği üretimi istişare toplantısını, yaklaşık 150 katılımcı ile başarılı bir şekilde gerçekleştirdik. Muşlu üreticilerimizin toplantıya gösterdiği yoğun ilgi, bizi son derece memnun etti" dedi.

Toplantıda ayçiçeği üretiminin artırılmasının zorunlu nedenlerinin ele alındığını ve çiftçilerin bilgilendirildiğini ifade eden Halit İyisan; "Düzenlediğimiz toplantıda çiftçilere kuru şartlarda, buğday üretimine karşılık, ayçiçeği üretiminde dekaradan yaklaşık 200 lira, sulu şartlarda, şeker pancarına göre 80 lira daha fazla gelir elde edebileceklerini ortaya koyduk. Ekipman, tohum, bilgi ve bazı eksiklikleri giderebilmek için aksiyon planımızı hazırladık. 2012 hasat yılında ciddi mesafeler kaydedeceğimize inancımız tam" dedi.

"İthalattan ihracata geçeriz"

İlki Muş-Malazgirt'te düzenlenen toplantıların devam edeceğine değinen İyisan, Türkiye'de ayçiçeği üretiminin rantabil şekilde yapılabileceğini belirterek, "Halen 5 milyon hektar arazi mevcut. Bu arazilerin büyük kısmı, Orta Anadolu ve Doğu Anadolu'da bulunan Kırşehir, Sivas, Yozgat, Muş, Elazığ, Malatya, Erzurum, Ağrı,

Kars, Bitlis, Van ve Erzincan'dan oluşuyor. Bu illerin ekilebilir arazilerinin yüzde 25'inin ayçiçeği ekimi gerçekleştirilmesi durumunda, Türkiye ithalatçı konumundan, ihracatçı konumuna geçecektir" dedi. Ayçiçeğine sürekli artan talep artışı, geniş ekolojilerde yetiştirilmesi ve çiftçilerin kazancını artıracak olmasının Sunar Grup'u bu alanda çalışma yapmaya yönlendirdiğini kaydeden İyisan, "Yakın zamanda diğer bölgelerde yapacağımız toplantılarla ilgili aksiyon planlarımızı çiftçilerimizle ve kamuoyu ile paylaşacağız" dedi.

"20 yıl önce üretime son verilmiş"

Muş'un bugüne kadar bilinmeyen bu yönünün geçen yıl Muşlu çiftçilerden gelen bir telefonla ortaya çıktığını söyleyen Halit İyisan şu bilgileri verdi:

"Muşlu çiftçiler ayçiçeği ekimi ve hasadını yaptıklarını ancak ayçiçeklerini satacak müşteri bulamadıklarını söyledi. Bölgedeki üreticilerin davetiyle yaptığım gezi ve incelemelerin sonucunda, Muş Ovası'nın inanılmaz potansiyelini gördük. Yaklaşık 12 çiftçimizin ayçiçeklerini satın aldık. Bölgede yaptığımız görüşmelerde, çiftçilerimizin üretecek alternatif tarımsal ürün

arayışında olduklarını, geçmişte bölgede ayçiçeğinin ciddi bir üretimi olduğunu ancak satamadıkları için 20 yıldır yok olduğunu öğrendik."

"Ayçiçeği bölgeyi kalkındırıcaktır"

Doğu Anadolu Bölgesi'nde yeni bir Trakya'nın ortaya çıkacağını söyleyen Halit İyisan, Muşlu ayçiçeği üreticilerinin de, Sunar Grup-Elita Gıda'nın yeni iş ortakları olacağını söyledi. Bölgedeki çiftçilerin yüksek verim kabiliyetindeki hibrit tohumlara ulaşamadığına dikkat çeken Halit İyisan konuyla ilgili şunları söyledi: "Bölgedeki çiftçiler ayçiçeği tarım tekniklerinde bilgi eksikliği ve yetersiz ekipman benzeri yetersizlikler tespit ettik. Muş ovasında 340 bin hektar alan ekilebilir tarım arazisinin 158 bin hektar alan sulanabiliyor. Yıllık ortalama yağış miktarı ise 600 mm civarında. Bu alanlarda buğday ve şeker pancarı ağırlıklı tarım yapılıyor. 2011 yılı verilerine göre, ayçiçeğinin total getirisi (İgücü ve verimi de göz önüne alırsak) bu ürünlere göre daha fazla olacaktır. Ayrıca bu ürünlerin ayçiçeği ile münavebeli ekilmesi halinde de söz konusu ürünlerin verimleri de artış gösterecektir."



“Reliable quality...”



Over Than 45 Years Experience & Knowledge

Experienced, Dynamic & Specialist Staff

Exportation over than 30 Countries in 5 Continent

High Quality Standards



www.olimpia.com.tr



OLIMPIA
Oto Camları / Auto Glass



Prof. Dr. Ediz ULUSOY

Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi
Tarım Makinaları Bölümü

Dr. Arzu YAZGI

Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi
Tarım Makinaları Bölümü



TARIMSAL MEKANİZASYON AÇISINDAN KÜRESELLEŞEN DÜNYAYA VE TARIMA BAKIŞ

Tarımsal Mekanizasyon alanında çalışan kişiler olarak günlük yaşamımızda yer alan büyük- lü küçüklü olaylar veya o anda çözüm bekleyen bazı sorunlar nedeniyle bilgi, zaman ve finans baskıları altında üst- lendiğimiz görevleri yerine getirmeye çalışırız. Güncel darboğazları aşma- daki becerimize göre başarılı veya ba- şarısız sayılırız. Ancak Tarımsal Me- kanizasyon konusunu tek tek işletme- ler ölçeğinden çıkararak bölge, ülke ve dünya boyutlarında değerlendirmek hem dünyaya ilişkin bilgi birikimini, hem de geleceğe yönelik görüş sahibi olmamızı gerektirir. “Kaçmaktan ko- valamaya vakit olmayan” bir çalışma temposunda bu tür entelektüel yakla- şımlar, çoğu kez bugünün sorunlarının çözümüne katkı sağlamayan, pratik- le örtüşmeyen teorik davranışlar ola- rak algılanır. Halbuki büyük Alman bi- lim adamı Justus Liebig adının verildi- ği müzenin girişinde yazılı “İyi bir te- oriden daha pratik bir şey yoktur” ifa- desi, teoriyle pratiğin örtüşmediği id- diasını yalanlamaktadır. Eğer teori ile pratik arasında bir uyumsuzluk varsa, bunun nedeni teorisinin yeterince iyi ol- mamasıdır. Yerel çözümlerin uzun so- luklu ve sürdürülebilir olması dünyayı tanımaktan geçmektedir. Bu bağlam- da, küreselleşme baskısı etkisindeki tarım makinaları üretimi ve kullanı- mını tartışırken, konuyu üç ana başlık altında toplamak sistematik bir algı- lama kolaylığı sağlayacaktır. Bunlar;

- Dünyanın bugünkü durumu nedir?
- Tarımsal üretimde eğilimler nedir?
- Bu koşullar çerçevesinde tarımsal mekanizasyonun insanlığın geleceğine katkısı ne olabilir?

sorularıdır.

“Dünyanın Bugünkü Durumu” hiç de iç açıcı değildir. Çok fakir ülkeler var- dır, çok zengin ülkeler vardır ve üste- lik bu grupların kendi içinde en fakir- ler ile en zenginler arasındaki uçurum gittikçe artmaktadır. Buna bağlı ola- rak tarımsal üretim bazı yörelerde çok güç koşullar ve kısıtlar altında yapı- lırken, bazı bölgelerde çok elverişli bi- çimde yürütülebilmektedir.

Tarımsal mekanizasyon sadece bitki- sel ve hayvansal üretim sürecinde de- ğil, taşıma, depolama, zamanında bu- lundurma gibi lojistik sorunların da çö- zümünde katkı sağladığı halde, “Fakir- ler” in buna ulaşabilmesi gerekli bil- gi ve para bakımından mümkün de ğil- dir. Bu durumda mekanizasyonun bi- rim üretim maliyetlerini aşağıya çek- me etkisinden de yararlanılamamak- ta, uluslararası piyasalardaki rekabet gücü azalmaktadır. Dünya pazarlarına açılmak isteyen tarım makinaları ima- latçıları “Kimin için, hangi teknoloji?” açmazının içindedir. Her pazarın kendi- ne özgü ihtiyaçları ve talepleri olduğu gibi, bilgi düzeyini yükseltmek için eği- time, kullanma becerisi kazandırmak için uygulamaya, satın alma kararı ve- rebilmek için finansman kaynaklarının bulunmasına gerek vardır.

Genel anlamda uluslararası destek kuru- luşlarının katkısı, özel anlamda devletle- rin teşviği olmadan, firmalar arası işbir- liği yapılmaksızın bu darboğazın aşılma- sı mümkün değildir. Dünyaya bu pencere- den bakıldığında, insanın aklına Charles Dickens’in meşhur İki Şehrin Öyküsü ro- manının dönemi tamamlayan giriş bölümü gelmektedir:

Dönem; “Zamanların en iyisiydi, za- manların en kötüsüydü,
Bilgelik çağıydı, aptallık çağıydı,
Aydınlanma mevsimiydi, karanlıklar mevsimiydi,

Güç koşullarda dünya
tarımının fakirleri



Umudun ilkbaharıydı, kederin çaresizliği, geleceğimizde her şey vardı, geleceğimizde hiçbir şey yoktu."

Kısacası, devir hemen hemen şimdi ki gibiydi. Üstelik zamanımızda tüm dünyayı sarmış ve küreselleşme olgusuyla toplumları derinden etkileyen terör, savaş, rüşvet ve sahtekarlıkla başa çıkmak kolay olmayıp bu olumsuzluklar gelişmiş toplumlarca daha rafine yöntemlerle uygulanabilmektedir. Fakirlik, açlık ve çaresizliğin doğurduğu en büyük sorunlardan biri de ülke içindeki ve global dünyadaki göçlerdir. Önümüzdeki dönemde de devam edecek bu problem doğayı, insanlığı ve dolayısıyla tarımı etkileyen çeşitli tehditlerle daha da derinleşecektir. Bu tehditlerin başında global ısınma, yağış rejiminin değişmesi, temiz su kaynaklarının paylaşımı, toprak verimliliğinin azalarak çölleşmenin yaygınlaşması, ormanların yok edilmesi, biyolojik çeşitlilikte fakirleşme, enerji ihtiyacının artması ve kaynakların yeter-

sizliği, çevre kirliliği, dengesiz nüfus artışı gelmektedir.

"**Tarımın Durumu**" Dünyanın bugünkü genel görünümü çerçevesinde irdelendiğinde; tarım sektöründen beklentilerin neler olduğunu belirlemek, beklentilerin zamanla nasıl değişebileceğini tahmin etmek, bu beklentilerin hangi ölçüde ve nasıl karşılanabileceğini tartışmak gerekmektedir. Tarım sektöründen toplumun beklentileri; dünyamızın geleceği için tehdit kabul edilen, yukarıda özetlenmiş olumsuzlukları arttırmaması, mümkün olduğunca var olan olumsuzlukları gidermesidir. Bu tehditlerin algılanması ve toplumlarca önemsenmesine paralel olarak tarımdan beklentiler de artacak, önem ve önceliklerine göre tarımsal faaliyetlere yasalarla desteklenen veya sınırlanan kurallar konacaktır. Örneğin motor emisyon değerlerinin aşağı çekilmesi, gıdalarda kimyasal kalıntıların sınırlanması, ürün kalitesinin yanısıra üretim kalitesini izlenmesi bu tür yaklaşımlardır. Tarım sektöründen bireysel beklentiler ise; tüketicilerin ihtiyaçları ile talepleri arasındaki ilişkilere göre değişmektedir. İnsanların yaşamsal ihtiyaçları ile o andaki talepleri her zaman örtüşmemektedir. Fakir ülkelerde ve otoriter rejimlerde tarım sektörü yaşamsal ihtiyaçları karşılayacak biçimde programlanmaya çalışılırken, zengin ülkelerde ve liberal ekonomilerde farklı boyutları olabilen güncel tüketici talepleri ön plana çıkmaktadır. İhtiyaçların veya taleplerin zaman içindeki değişimi; nüfus artışı, gelir yükselmesi, yeni bilgiler, sosyal duyarlılık, prestij göstergesi, hatta moda uyum ile bağlantılı olabilmektedir. Ancak OECD-FAO tahminlerine göre gerçek olan şudur ki; buğday, mısır, pirinç, şeker, bitkisel yağlar, et ve tereyağ gibi hayvansal ürünlerin fiyatları 2011-2020 yılları arasında, son yıla oranla %20-%40 arasında artacaktır. Bu durum bir kez daha fakir-

zengin gelişmesini vurgulamakta, tarım sektöründe neler yapılması gerektiğini gündeme getirmektedir. **Tarım Sektöründe Performans**, iki temel noktada özetlenebilir. Bunlardan birincisi "**Üretim Etkinliğini Arttırma Fırsatı**" kavramıdır. Bu kavram şu anda elde edilen verimle, ulaşılabilecek sürdürülebilir maksimum verim arasındaki fark olup olmadığını ortaya koymaktadır. Verim potansiyelini tanımlayan bu yaklaşım, Küresel Agro Ekolojik Bölgeler (Global Agro Ecological Zones-GAEZ) sınıflandırmasını gerektirmektedir. Buradaki problem, bilimsel ve teknik olarak böyle bir değerlendirme yapılsa bile; kimin ne üreteceğine kim karar verecektir? En uygun yörelerde üretilen tarım ürünlerinin değerlerini kim belirleyecektir? Toplumlar arası değişim kurallarını kim koyacaktır? Küresel çıkarlar ve dünya vatandaşlığı ütopyası karşısında, ülkelerin bağımsızlıklarını koruma içgüdüleri ve öncelikleri konusu ne olacaktır? Tarım sektörünün performansı ile ilgili ve daha gerçekçi görünen ikinci nokta ise "**Üretim Karlılığını Arttırma Fırsatı**" kavramıdır. Bu yaklaşım çerçevesinde daha az girdi ile daha çok çıktı, daha ucuz girdi ile daha değerli ürün, üretim faktörlerinin etkinliğinin artırılması, üretim-pazarlama-depolama ve yönetsel mükemmellik hedeflerine ulaşmak önem kazanmaktadır.

"**Tarımsal Mekanizasyonun İnsanlığa Katkısı**" konusu, küreselleşen dünya ve tarımsal üretimdeki eğilimler göz önünde tutularak düşünüldüğünde, biz tarım makinacılarının görev alanlarını belirlemektedir. Tarım Makinaları Sektörü, sektör içindeki rolümüz ne olursa olsun (Üretim-Araştırma-Satış-Eğitim-Kullanma-İhracat-İthalat-Kamusal İşlevler-Finans vb...) tarım ürünlerinin üretimi, depolaması, taşınması, işlenmesi, paketlenmesi için uygulanabilir etkin çözümler üretmek zorundadır. İnsanlar, bitki-





Elverişli Koşullarda Dünya Tarımının Zenginleri

ler, hayvanlar, mikroorganizmalar ve biyolojik materyalle interaksyona giren sistemler, işlemler ve makinalara ilişkin problemlerin aşılması gerekmektedir. Görev alanımız sadece üretilen ana ürünler ve bunların alternatif kullanım olanakları ile sınırlı olmayıp, yan ürün ve atıkların değerlendirilmesi, toprak, su, hava ve enerji gibi doğal kaynakların korunmasını da kapsamaktadır.

Tarımsal Mekanizasyon bakış açısından, birbirinden çok farklı alt yapıları, agro-ekolojik koşulları, sosyo-ekonomik durumları ve politik öncelikleri olan ülkelerin, tarım sektörü çerçevesinde makina gereksinme ve taleplerini tahmin etmek kolay olmadığı gibi pazarlama teknikleriyle yönlendirilmeleri de uluslararası ilişkilerin niteliğine bağlıdır. Tarımsal üretimin çok önemli bir girdisi olan tarım makinalarının tasarım ve imalatında ana beklenti; yakıt, enerji, iş gücü, zaman ve tarla trafiğini azaltan; gübreleme, ilaçlama, sulama optimizasyo-

nu yapan; hasat, transport ve depolama kayıplarını en aza indiren, kısaca **Yüksek Girdi Etkinliği** sağlayan makina ve sistemlerin geliştirilmesidir. Bu amaçla yapılan Ar-Ge çalışmaları ve tarım makinaları için önerilen yenilikler "Algılama-Sınıflandırma-Değerlendirme-Reaksiyon Gösterme" sistemlerini ön plana çıkarmakta, bu mantığın insan hatasından kurtararak otomasyona yönelmesi tercih edilmektedir. İster zengin ister fakir ülkeler için olsun, farklı düzeylerde uygulanabilecek yeni ürün, teknoloji ve otomasyon sistemleri kullanımı kolay, geleceğin yeniliklerine karşı yatırım değerini koruyan, işlevleri birleştiren ve kullanıcının gerçek ihtiyacını karşılayan nitelikte olmalıdır. İleri Teknoloji bu hedeflere ulaşmayı sağlıyorsa kullanılmalıdır; yoksa sadece ileri teknoloji olduğu için kullanılmaz. Rasyonel seçimlerin yapılabilmesi ve uygulama becerisi eğitim ile yakından ilişkilidir. Eğitim kalitesi, bir toplumun gelişmesinde

en önemli itici güç rolünü üstlendiği gibi, bütün buluşların anası olan ihtiyaçların daha kolay algılanmasını da sağlar. Bir ülkenin stratejik vizyону sadece o ülkeye değil, tüm dünyaya şekil verebilir. Karşımızda iki ana seçenek bulunmaktadır; eğitim sisteminde amaca uygun nitelik kazandırmak veya düşük bir yaşam standardına razı olmak. Yeni eğitim sistemi küreselleşen dünyanın değişen koşullarında yaratıcılığı, kritik düşünmeyi ve problem çözmeyi destekleyecek biçimde farklı formatta ve ortamlarda yürütülmelidir. Kaçınılmaz bir olgu olarak gündeme gelen küreselleşmenin olumsuz taraflarının vurgulandığı tartışmalarda, beki de Uluslararası Destekli Eğitim Sistemi, yeni dünya düzeninin olumlu bir yanı olarak programlanabilir. Zengin-Fakir, Gelişmiş-Gelişmekte Olan ilişkilerinin tarafları, bileşik kaplar yasasına benzer bir yaklaşımla, gelecekteki çıkarları doğrultusunda eğitimde ortak bir payda bulmaya çalışabilirler.



CRANKSHAFT INDUSTRY

Best Quality

Best Service



www.genmot.com.tr



Maksimum güç minimum yakıt tüketimi

TürkTraktör yeni New Holland T8 Serisi'ni tanıttı. Yeni New Holland T8 Serisi, Tier 4 emisyon değerindeki yeni motoru ve ileri teknolojiye sahip birçok özelliği ile, maksimum performansı daha az yakıt tüketimiyle sunuyor.



Traktör üreticisi TürkTraktör, çiftçilerin giderlerini azaltmaya yönelik tasarlanan yeni New Holland T8 Serisi'ni tanıttı. Tier 4 emisyon değerindeki çevreci motoru ve 260 beygirden 340 beygire kadar 3 farklı modelle sunulan New Holland T8 Serisi, gerekli koşullarda sınıfındaki en yüksek ek güç üretim artışına sahip.

Daha fazla işi daha az zamanda yapma imkanı sunan New Holland T8 Serisi, düşük yakıt tüketimi ile de dikkat çekiyor. Fiat güç yönetim sistemleri tarafından geliştirilen ve yeni T8 Serisi'nde kullanılan Tier 4 emisyon değerindeki motorlar, Tier 3 motor teknolojisine kıyasla yüzde 17 daha az yakıt tüketimi sağlıyor. Günümüz koşullarında bu azalma, çiftçinin giderlerinin de azaltılması anlamına gelmekte. Ayrıca egzoz gazı emisyon değerleri daha uygun hale getirilen bu yeni seride daha çevreci motorlar elde edildi.

New Holland T8 Serisi'nde T8.300, T8.360 ve T8.390 modelleri olmak üzere 3 farklı model bulunmaktadır. T8.300 modeli 257 beygir gücünde ve gerekli koşullarda 41 beygir gücü ek güç üretim artışına sahip. T8.360 modeli 311 beygir gücünde ve gerekli koşullarda 46 beygir gücü ek güç üretim artışına sahip. T8 ailesinin en büyük üyesi T8.390 modeli ise 340 beygir gücünde ve gerekli ko-

şullarda 49 beygir gücü gibi çok yüksek bir ek güç üretim artışına sahip.

Sınıfının En Sessiz Kabini

Büyük ölçekli işletmelerin vazgeçilmez traktörü New Holland T8 serisi, modern kaporta tasarımı ve ileri teknolojiye sahip birçok özelliği ile çağın ötesinde bir tasarımı da beraberinde sunmakta. T8 Serisi modern kaporta tasarımı, traktöre daha iyi hakim olabilmek için geliştirilmiş ve bir çok ödüle sahip yeni yönetim paneli, tam otomatik transmisyonu ve daha konforlu bir sürüş için standart olarak sunulan ön aks ve kabin süspansiyonu ile gelişmiş donanım özellikleri sunuyor. Yeni T8 Serisi aynı zamanda, 68 desibel ile sınıfındaki en sessiz kabine sahip.

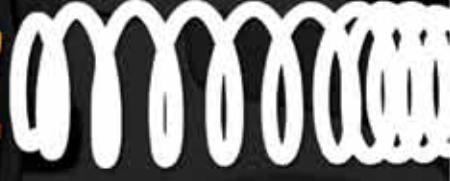
Arttırılmış dingil açıklığı ile maksimum performans

Güçlü hidrolik sistemi ile dikkat çeken New Holland T8 Serisi, sahip olduğu elektronik çeki kontrolü sayesinde, ekipman pozisyonlandırılmasını en uygun ve en hassas bir biçimde gerçekleştirmeyi mümkün kılıyor. T8 Serisi, güçlendirilmiş hidrolik kolları sayesinde 10.200 kg'a varan kaldırma kapasitesiyle her türlü ekipman için ideal.

Yeni T8 serisinin en önemli özelliklerinden biri de arttırılmış dingil açıklığı. Yeni T8 serisi 3450 milimetrelilik dingil açıklığı ile sınıfında lider konumda. Bu sayede yolda daha konforlu bir sürüş ve tarlada ise daha fazla performans sağlanmakta.



MODERN Tarımı destekliyoruz



ENDÜSTRİYEL
KULLANIM İÇİN
YAYLAR



ÇEKME
YAYLARI



BASKI
YAYLARI



AMORTİSÖR
YAYLARI



TAŞLAMALI
BASKI
YAYLARI



FORM
YAYLAR



KURMA
YAYLARI



PİL YAYLARI
VE KLİPSLER



TEL
KELEPÇE



KAYATEL®

YAYLILAR İMALAT SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.

Mermeciler Org. San. Bölgesi Gazi Bulvarı No:10 Tuzla 34953 İstanbul / TÜRKİYE Tel: +90 216 593 21 20 (10 lines) Fax: +90 216 593 21 25
info@kayatel.com www.kayatel.com



10.000 square meter indoor space
10 bin metre kare kapalı alan

Traktörünüzün ihtiyaç duyduğu her şey

18 000 different items at our range
18 bin farklı çeşit





YCN yücesan

REPLACEMENT SPARE PARTS



Everything that your tractor needs



Çayırova Yatırımında Hız Kesmiyor

Sektöründe gerçekleştirdiği hamlelerle dikkat çeken Çayırova Otomotiv, kalite ve test laboratuvarının yanı sıra ürün geliştirmek için Ar-Ge merkezine de sahip. Ayrıca firma artan talebi karşılamak için tesis yatırımlarını da sürdürüyor.

Römork ve Treyler ekipmanları sektörünün gelen firmalarından olan Çayırova Otomotiv San. Ve Tic. Ltd. Şti. 1974 yılında 90 metreka-relik bir iş yeri ile başladığı imalat ve servis işlerine o günlerden bugünlere hizmet ağını geliştirerek devam ediyor.

Konya BÜSAN Organize Sanayi Bölgesi'nde 8.000 metreka-re kapalı alanda 100'ün üzerinde personel ile faaliyetini sürdüren Çayırova Otomotiv, 1.500'den fazla çeşit ürünün üretim ve satışını yapıyor. Römork ve tarım makina ekipmanı sektöründe yüzde 50'nin üzerinde bir pazar payına sahip olan Çayırova Otomotiv; frenli ve frensiz römork dingili, poyra, kampana, dönen dingil, tandem ve ters makas, hidrolik lift ve silindir, makas, king pimi, çeki demiri, ok başı, taksitopuzu gibi 1.500'ün üzerinde römork ve treyler ekipman çeşidinin üretim ve satışını gerçekleştirmekte.

Çayırova Otomotiv Ar-Ge departmanı alanında uzman, üretici, yeniliklere ve gelişime açık, iç ve dış piyasadaki müşterilerinin ihtiyaçlarına hızlı çözüm üretebilme kabiliyetine sahip kadrosu ile çalışmalarını sürdürüyor. Bütün taleplere cevap verebilmek için azami gay-

ret ve çaba gösteren personele de hizmet içi eğitimler veriliyor ve gelişimleri sağlanıyor.

2001 krizinde durma noktasına gelen iç talepler sebebiyle dış açılma ihtiyacı ile ihracat pazarlarını araştıran Çayırova, 2002 yılında başladığı ihracat çalışmalarını bugüne kadar sürdürdü. Firma römork ve tarım makine ekipmanı sektöründe Türkiye'nin ilk ihracatçı firmalarından olma özelliğine de böylece sahip oldu. 2003 yılında kendi dış ticaret şirketi olarak Beyova Otomotiv Ltd. Şti. kuran Çayırova, ihracatlarını bu firma üzerinden yapmaya başladı. Üretiminin yüzde 25'lik bir kısmını başta Avrupa ülkeleri olmak üzere 30'dan fazla ülkeye gönderen Çayırova Otomotiv, römork yedek parça satışında iç pazarda yüzde 50'nin üzerinde bir pazar payına ulaştı.

Müşterilerinin artan taleplerini karşılamak için, 3. Organize Sanayi Bölgesi'nde satın alınan 56.000 metreka-relik alan üzerine inşa edilecek olan 15.000 metreka-re kapalı alana önümüzdeki altı aylık zaman içinde taşınmayı hedefliyor. Gelecek 5 yıllık planlar dahilinde bu kapalı alanın 28.000 metreka-reye ulaşma hedefi de bulunuyor.

Firmanın Ar-Ge ve Üretim departmanı tarafından ortaklaşa tasarlanan ürünler Türkiye ve dünyanın çeşitli ülkelerindeki sektörel fuarlara katılarak, müşterilerin beğenisine sunuluyor.

Kendisine yeniliği, sürekli gelişimi ve geliştirmeyi hedef alan firma 2000 yılında marka tescil belgesini almış, 2007 yılında ISO 9001: 2000 standartlarında üretim yaptığını belgelendirdi. Bununla yetinmeyen Çayırova 2010 yılında ISO 9001: 2008 standartlarına uygunluk sertifikasını almaya hak kazandı. Bunların yanında TSE, TÜV, CE gibi belgeleri 15'den fazla ürünü için almayı başardı. Bunun yanında Çayırova, imalatını yaptığı frenli römork dingillerinin tümünde Tuv-SÜD test sertifikasına sahip.

2010 yılında "Çayırova" markasını dünyada markalaştırmak için 2010 yılı içinde KOSGEB desteği ile "Wifi" üye ülkelerinin yanı sıra hedef ülkelerde de marka tescil başvurusu yaptı ve ismini tescilledi.

Müşteri memnuniyetini ve her aşamada sürdürülebilir bir kaliteyi ilke edinen Çayırova Otomotiv, üretimin bütün aşamalarında kaliteden ödün vermeden "Çayırova Kalitesi"ni güvence altına almak ve müşterilerine uluslararası standartlarda ürün sunabilmek için 2009 yılında kendi test laboratuvarını kurdu ve çeki demiri testine başladı. Müşteri memnuniyetini daha ileri götürmek için 20. yılında kurulan kendi nakliye şirketi ile yurt içindeki müşterilerine ücretsiz nakliye hizmeti de sunuyor.

1974 yılından bugüne edindiği tecrübeyi, günümüz teknolojisini de kullanarak aranan marka konumunu daha da güçlendiren Çayırova, sektöründe "takip eden değil, takip edilen" firma olarak gelişimini sürdürüyor. Aynı düşünceden hareketle değişimi, yenilemeyi ve gelişimi bir kurum kültürü haline getirerek, firma içinde ve dışında ilişkide olduğu her noktada tecrübeli ekibi ile bu vizyonun uygulayıcısı ve koruyucusu olmaya çalışıyor.





Dünyanın Müşürünü Üretiyoruz...

SWITCHES



www.baltechswitches.com

"Bir müşür üreticisi olarak sorumluluğumuzu çok iyi biliyoruz..."

*Değerli araçlarınızın, üst düzey performansına ulaşması ve size uzun yıllar güvenle hizmet edebilmesi için orjinal ürün kalitesinde,

*Titiz kontrol proseslerinden geçirilmiş.

*Koşulsuz garanti ve memnuniyet ilkeleri doğrultusunda müşür üretmek ve siz değerli müşterilerimizin hizmetinize sunmaktır.

M & M SENSOR

İkitelli Org. San. Böl. Eskoop San. Sit. C6 Blok No.: 294 İkitelli-Başakşehir / İSTANBUL

Tel.: +90 212 671 41 80 • Fax: +90 212 671 41 90 • info@baltechswitches.com

Gübretaş Yeni Hedeflerini Belirledi

'Yerel Liderlikten Global Oyunculuğa' stratejisi doğrultusunda faaliyetlerini sürdüren Gübretaş, önümüzdeki 10 yılda uluslararası bir marka haline gelmek yönündeki hedeflerini planladı.

Gübretaş, 2011 yılı değerlendirilmesini ve 2012 yılı hedeflerini içeren Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nı Abant'ta gerçekleştirdi. Eğitim seminerlerinin de yapıldığı buluşmada, şirketin "2023 Vizyonu" ile ilgili kurum içi çalıştay toplantıları da yapıldı.

Gübretaş, 2011 yılında tarihinin en yüksek satış miktarı, pazar payı ve ciro rekorlarına ulaşarak tamamlamıştı. Sektörünün önde gelen firması Gübretaş, Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nı 23-26 Şubat tarihleri arasında orta ve üst düzey yöneticilerinin katılımıyla Abant'ta gerçekleştirdi. 2011 yılının değerlendirilmesinin yapıldığı toplantıda 2012 yılına ait yeni hedefler paylaşılrken, "Gübretaş 2023" hedef ve vizyonları da konuşuldu. Departman sunumlarının yanı sıra eğitim seminerlerinin de gerçekleştiği organizasyona, yöneticilerin eş ve çocuklarıyla birlikte yaklaşık 100 kişi katıldı.

Son yıllarda her açıdan yakaladığı istikrarla satış, pazar payı, ciro ve kârlılık artışı yaşanan Gübretaş, 2011 yılını da yeni rekorlarla tamamladı. Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın açıkladığı 2011 resmi verilerine göre sektördeki azalmaya karşın şirket olarak artışını sürdüren Gübretaş yüzde 31,22'ye yükselen pazar payıy-

la sektör liderliğini pekiştiren Gübretaş, 2011 yılını 1 milyon 542 bin tonluk satış hacmine ulaşarak tamamladı. Yaklaşık 2,3 milyar TL konsolide ciroya ulaşmayı bekleyen Gübretaş, böylece 60 yıllık şirket tarihinin en yüksek satış miktarı, pazar payı ve cirosuna erişirken resmi olarak da milyar dolarlık şirketler arasında girmiş oldu.

2012 yılında ise Türkiye'de 1 milyon 600 bin ton satış hedefleyen Gübretaş, yurtiçinde 1 milyar 440 milyon TL ciro, konsolide olarak da mevcut kurla 2,5 milyar TL ciroya ulaşmayı planlıyor.

Gübretaş Genel Müdürü Osman Balta, 60 yıllık şirket tarihinin özellikle son yıllarda her açıdan büyük bir başarı immesi yakaladıklarını belirterek, "Türkiye'nin en hızlı büyüyen şirketi olarak satış, ciro ve kârlılık anlamında üst üste rekorlar kırdık ve büyümeyi sürdürdük. 2011'de gübre sektöründeki toplam tüketim yüzde 4 civarında daralırken, biz Gübretaş olarak yüzde 8 oranındaki büyümemizle pazar payı liderliğimizi de güçlendirdik" dedi.

Gübretaş'ın ana faaliyet konusu ve iştiraklerindeki başarılarının yanı sıra yurtiçi ve yurtdışı yatırımlarıyla da yükselişini sürdürdüğünü belirten Osman Balta, 2012

yılında tesis yatırımlarının hız kazanacağını belirtti. 2012 ve 2013 yıllarını kapsayan yaklaşık 100 milyon dolarlık Yarımca Tesisleri'nde yüzde 45 oranında kapasite artırımı yatırımı planladıklarını açıklayan Balta, İran'daki bağlı ortaklığı Razi Petrokimya'da da 150 milyon dolara mal olacak 1 milyon tonluk bir üre fabrikası yatırımı yapacaklarını söyledi.

Gübretaş'ın bugünlere ulaşmasında emeği geçen çiftçiler için 2012 yılında iki büyük hediye kampanyası organize edildiğini hatırlatan Genel Müdür Balta, "Şirketimiz aynı zamanda kuruluşundan bugüne, sosyal sorumluluk algısıyla hareket ederek ülkemiz için katma değerler üretmeye devam ediyor. Geçen yıl 1.400 noktada 100 bini aşkın çiftçiye ulaştığımız bilinçli tarıma yönelik eğitim toplantılarını, bu yıl da Türkiye'nin dört bir yanında sürdürerek 10 binlerce çiftçiye daha bilgilendireceğiz" dedi. Şirketin sosyal sorumluluk projelerinin 60. yılda artarak devam edeceğini söyleyen Osman Balta, "1954'te şirketimizin ilk fabrikasının kurulduğu İskenderun'da 32 derslikli modern bir ilköğretim okulu binası yaptırarak sonbaharda hizmete açacağız" dedi.

Bu yıl Abant'ta gerçekleşen Yıllık Değerlendirme Toplantısı'nın son derece verimli geçtiğini vurgulayan Osman Balta, "Bu seneki toplantımızda şirketimizin 2012'deki hedeflerinin yanı sıra Cumhuriyet'in kuruluşunun 100. yılı olan 2023'te hangi noktada olması gerektiğiyle ilgili de vizyonu da müzakere etme fırsatımız oldu. 2005 sonrası geliştirdiğimiz 'Yerel Liderlikten Global Oyunculuğa' stratejisi doğrultusunda, önümüzdeki 10 yılda Gübretaş'ın uluslararası bir marka haline gelmesi yönünde hedefleri konuşmak, hepimiz için heyecan vericiydi. Bu hedefler için aynı gayretle çalışmaya devam edeceğiz" dedi.



Gür-Eller

PRES KAPSÜL SANAYİİ

Standart kapsül Çeşitlerini 9mm'den başlayıp 36mm'ye kadar üretmekteyiz.

www.gurellerkapsul.com



Diğer ürün çeşitlerimiz spariş üzerine üretilmektedir.

Fatih Mah. İhvanlar Cad. No:43/A Ortadağ Mevkii Sancaktepe - İSTANBUL
Tel: +90 216 311 03 79 Fax: +90 216 311 87 47
E-mail: gurellerkapsul@hotmail.com

Yeni Yıla İyi Başlangıç

2011 yılında 40 bin adet traktör üreten TürkTraktör, son dört yılda yüzde 50'nin üzerinde pazar payı ile kesintisiz 5. yılında pazar lideri oldu.

TürkTraktör pazar liderliğini, yurt içi pazarda 31 bin 152 adet satışla, yüzde 56 artış sağladı.

Türkiye'de tarımın öncü ismi TürkTraktör, 2011 yılsonu finansal sonuçlarını, 17 Şubat 2012, Cuma günü düzenlediği basın toplantısında açıkladı. Toplantıda Türk Traktör Genel Müdürü Marco Votta ve Genel Müdür Yardımcısı Memet Kamber bulundu. Geçmişindeki birçok pazar liderliğinin yanı sıra, son 5 yıldır da, üst üste pazar lideri olan TürkTraktör, yılsonu rakamlarına göre 40 bin adet traktör üretimiyle bir rekora daha imza attı. TürkTraktör'ün 1955 yılında 815 olan üretim adedi 40 bin adede ulaştı.

Türkiye traktör pazarındaki büyüme paralel olarak TürkTraktör; 2011 yılında toplam 40 bin 753 adet traktör sattı. Toplam satışın 31 bin 152 adedi yurt içi pazarda, 9 bin 601 adedi ise yurt dışı pazarda gerçekleşti. 2011 yılsonu finansal sonuçlarına göre TürkTraktör, yüzde 51 artış ile toplam 1,8 milyar TL ciro elde etti. Şirketin net kâr rakamı ise yüzde 54 artış ile 277 milyon TL'ye ulaştı.

TürkTraktör 100 New Holland traktör bayii, 23 Case IH 3S bayii, 90

yedek parça bayii ve 401 servis ile Türkiye genelinde hizmet veriyor. Amerika Birleşik Devletleri başta olmak üzere TürkTraktör ağırlıklı Afrika ve Asya pazarlarına, Avustralya, Avrupa Birliği ülkeleri gibi büyük alıcılara ihracat yapıyor. Diğer yandan TürkTraktör; Papua Yeni Gine, Burundi, Angola, Tanzanya, Yeni Kalodonya, Zimbabve gibi dünyanın dört köşesinde 90 ülkeye ihracat yapıyor.

"Çok iyi hatırlayacağımız bir yılı geride bıraktık"

2011 yılı değerlendirmesinde bulunan TürkTraktör Genel Müdürü Marco Votta, "Türkiye tarım sektörü genelinde rekor niteliğindeki sonuçlara ulaşılan 2011 yılı, bizim için de birçok başarıya imza attığımız, çok iyi hatırlayacağımız bir yıl oldu. 600 bininci traktörümüzü banttan indirerek üretim başarımızı bir kez daha kanıtladık. Aynı zamanda, limitli sayıda üretimini gerçekleştirdiğimiz, traktörün atası olarak kabul edilen, 70'li yılların efsanevi turuncu Fiat 480 traktörüne de 2011 yılı içinde yeniden hayat verdik. Türkiye pazarındaki başarılarımızın yanı sıra, ihracat etkinliğimizi de her geçen gün kuvvetlendirmeye devam ediyoruz.

Yurt dışı pazarı için özel olarak geliştirdiğimiz Utility traktör'ün seri üretimine başladık. Bu model ile birlikte, yurt dışı pazara sunduğumuz platformlara bir yenisini ekleyerek yurt dışı etkinliğimizi genişletmiş oluyoruz" dedi.

"Konumumuzu ve etkinliğimizi sürdüreceğiz"

Finansal sonuçların başarısına değinen Marco Votta; "TürkTraktör olarak biz de, pazarın olumlu koşullarından hız alarak başarılı sonuçlar elde ettik. Yılsonu traktör satışımız; 2010 yılsonu rakamlarına oranla; yurt içi pazarda yüzde 56, yurt dışı pazarda ise yüzde 7 artış göstererek, toplamda 40 bin adede ulaştı. İstihdam sağladığımız 2 bin 500'den fazla çalışanımızla, 5 yıldır pazar lideri konumunda Türkiye tarımına yön vermeye devam ediyoruz. Amacımız 2012 yılında da konumumuzu ve etkinliğimizi sürdürmek olacaktır" dedi.

İkinci El'de de Değerli

1997 yılında, Türkiye genelinde toplam 54 bin traktörün satılmasının ardından, pazar genelinde de en yüksek satış gerçekleştirilerek yeni bir rekora imza atıldı. TürkTraktör aynı zamanda, 2011 yılında biçerdöver ve pamuk toplama makinası pazarlarında da, değerli marka imajı ve yüksek ikinci el değeri ile yine pazar lideri oldu.

İMKB 30 Şirketleri arasında yerini aldı

TürkTraktör hisselerinin fiyatı, 2010 yılsonunda 23,50 TL iken 16.02.2012 tarihinde 38,00 TL'ye, şirket değeri ise 1,2 milyar TL'den 2 milyar TL'ye yükseldi. Sahip olduğu yüzde 22 aktif kârlılığı ve yüzde 47 özsermaye kârlılığı ile emsallerinin çok üzerinde kârlılık oranlarına sahip olan Ocak 2012 itibarıyla İMKB 30 şirketleri arasına giren TürkTraktör, 2011 yılı net kârının yüzde 72'si olan 200 milyon TL'yi ortaklara kâr payı olarak ödeyecek.



Hasat zamanı



Loctite® 270
Biçerdöverdeki cıvataların
sağlamlaştırılması



Loctite® 542
Hidrolik sistemin montajı



Loctite® 638
Harmandöverin ana dişlisinin
monte edilmesi



Loctite® 270

Harmandöverin cıvatalarını sabitlemek için yüksek mukavemetli Loctite® 270 vida gevşemezlik ürünü kullanılır. Bu parçalara daha sonra erişmek zor olduğundan, parçaların haftalar sürebilecek sürekli ve zorlu hasat kaldırma işlemi sırasında gerçekleştirilen harman döve eyleminin ortaya çıkardığı yüksek titreşimlere dayanmasını sağlamanın tek yolu budur.

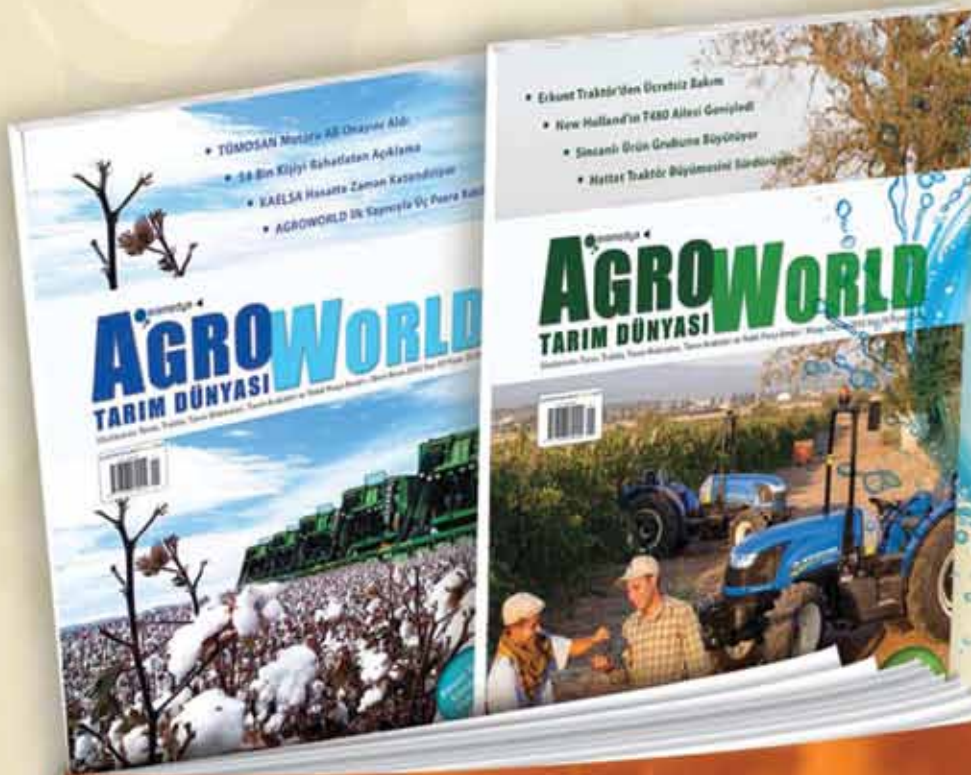
Loctite® 542

New Holland'ın biçerdöverlerinin pek çok önemli bileşeni hidrolik ile hareket ettirilir ve kontrol edilir. En zorlu koşullar altında bile sızıntıyı önlemek için, hidrolik sistemin montajında Loctite® 542 kullanılır. Makinelerin sorunsuz bir biçimde çalışmasını sağlayan bu Loctite® dişli sızdırmazlık ürünü, günümüz tarım endüstrisinin yüksek düzeyde makineleşmesinde önemli bir rol oynamaktadır.

Loctite® 638

3 m uzunluğunda iki adet harmandöver rotorunu merkezi dişli harekete geçirir. New Holland mühendisleri shaft göbek bağlantısını monte etmek için yüksek mukavemetli anaerobik yapıştırıcı Loctite® 638'i kullanıyorlar. Aktivatörün de yardımıyla, yapıştırıcı göz açıp kapayıncaya kadar kurur ve merkezi dişliyi, sekiz saatte 551 tona varan harmanı döverken bile sabit tutar.

Traktör ve Tarım Makinaları Yedek Parça Dergisi



Otomotiv
Sektöründe
3. Dergimiz

AGROWORLD TARIM DÜNYASI

Uluslararası Tarım, Traktör, Tarım Makinaları, Tarım Arabaları ve Yedek Parça Dergisi / Ocak-Şubat 2011 Sayı 01 Fiyatı 15 TL

Tarımda Risk Yönetimi ve Tarımsal Mekanizasyon

3.1 Milyar TL Kezmi Verilecek

100 HP'li Traktör Üretti

Arka Günleri Adana'da

Traktör PARINCA

Kimilerinin Taşınmasında da İddialı

Mar-Tur Traktör

100 HP'li Tarım ve Hayvan

se Başlıyor

www.aramedya.com



+90 212 632 51 51
info@aramedya.com

ABONE OLUN
GÜNDEMİ
YAKALAYIN!

medya

AGROWORLD

TARIM DÜNYASI

2012 FUAR TAKVİMİ

15-19.02-2012 ULUSLARARASI TARIM VE GIDA KONGRESİ MARITIM HOTEL ANTALYA www.tarimfederasyonu.org	14-17.03-2012 SUBCONIST 10.ULUS. YAN SANAYİ FUARI CNR EXPO-İSTANBUL www.cnrexpo.com	14-18.03-2012 KONYA TARIM 2012 10. ULUSLARARASI TARIM, HAYVANCILIK VE SÜT ENDÜSTRİSİ FUARI KTO TÜYAP KONYA ULUSLARARASI FUAR MERKEZİ www.tuyap.com.tr	11-15.04-2012 DİYARBAKIR TARIM-HAYVANCILIK FUARI TÜYAP DİYARBAKIR FUAR VE KONGRE MERKEZİ www.tuyap.com.tr
07-10.06- 2012 DLG-ÖÇP TARLA GÜNLERİ GÖRÜKLE-BURSA www.dlgfuarcilik.com	30.06.2012 - 01.07 2012 AGRO-TECH MINIKOWO-POLONYA www.agro-tech-minikowo.pl	30.08.2012 - 02.09.2012 DLG-ÖÇP TARIM VE TEKNOLOJİ GÜNLER TEKİRDAĞ KARAEVLİ KÖYÜ www.dlgfuarcilik.com	12 - 16.09- 2012 BURTARIM 2012 10.TARIM, TOHUMCULUK, FİDANCILIK VE SÜT ENDÜSTRİSİ FUARI BURSA ULUSLARARASI FUAR VE KONGRE MERKEZİ www.tuyap.com.tr
20-23.09-2012 4.ANİMALEXPO HAYVANCILIK TEKNOLOJİLERİ VE SÜT ENDÜSTRİSİ FUARI İZMİR/BALÇOVA www.fuarplus.com	10-14.10-2012 ADANA 6.TARIM FUARI TÜYAP ADANA ULUSLARARASI FUAR ve KONGRE MERKEZİ www.tuyap.com.tr	11-14.10-2012 AGROTECH MOSKOVA-RUSYA www.agrotechrussia.com	07-11.11- 2012 İTALYA EİMA BOLOGNA-İTALYA www.netorganizasyon.net
29.11-02.12.2012 OTOMOTİV 2012 CNR EXPO-YEŞİLKÖY www.cnrexpo.com	13-16 .12- 2012 AVRASYA TARIM 2012 7.ULUSLARARASI TARIM VE TARIMSAL MEKANİZASYON FUARI TÜYAP FUAR VE KONGRE MERKEZİ / İSTANBUL www.tuyap.com.tr	06-09.12-2012 GROWTECH EURASIA ANTALYA EXPO CENTER (AEC) www.anfas.com.tr	Ocak 2013 DLG-AMERİKA 2013 KANSAS CITY-MISSOURI www.agconnect.com/dgl



Dr. Apti Yaltırık

Avukat

Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi
(16 – 17. aralık. 2011 / İstanbul)
kapsamında Apti Yaltırık tarafından yapılan
sunum esas alınarak hazırlanmıştır.

Tarım Makineleri Alanında Hukuki Ve Teknik Örgütlenme Açısından Gelecek Senaryoları (Almanya Örneği)

Bu sunuş ile tarım makineleri alanında, imalatçı ve çiftçi açısından gelecek senaryoları, **hukuki ve teknik değerlendirme** yönü ile sunulacaktır. Almanya'nın uzun süre ve masraf ile oluşturmuş olduğu sistemden yararlanmak, masraf ve zaman kaybını önleyici faktör olarak değerlendirilmiştir.

İmalatçı Açısından Gelecekteki Örgütlenme Senaryoları

Almanya' da tarım makineleri imal edenlerin tüzel kişilik olarak bir çatı altında toplanmaları, 1880 yılların başında ortaya çıkmıştır. İlk üyelerinin; demirciler, nalbantlar, saraçlar olduğu belirtilmektedir. Ülkemizde ise, tarım makineleri imalatçıları bir çatı altında toplayan TARMAK-BİR 1978 yılında oluşturulmuştur. İki kuruluşun bir hukuki varlık olarak ortaya çıkmasında 100 yıla yakın bir zaman farkı bulunmaktadır. Alman Tarım Makineleri İmalatçıları Birliği (LAV), 1956 yılında İtalya' da kurulan, Avrupa Tarım makineleri İmalatçıları Birliği (CEMA) üyesidir. Üye sayısı 15 – 18 üye ülke olarak değişmektedir. Amacı;

- dünya pazarına hakim olmak,
- teknik ve ekonomik problemleri çözümlmek,
- müşterek uluslararası ilgiyi teşvik etmek,

- bilgi alışverişi yapmak,
 - dostane rekabeti desteklemek olarak sayılabilir.
- CEMA'ya üye ülkelerde, tarım makineleri sektöründe; imalatta 200 bin, ticaret ve hizmette 200 bin olmak üzere 400 bin kişi istihdam edilmektedir.

Alman Tarım Takineleri İmalatçıları birliği (LAV); aynı zamanda Alman Makine ve Makine Sistemleri Birliğinin de (Verband Deutscher Maschinen- und Anlagenbau = VDMA) üyesidir.

VDMA; makine imalatçıları (tarım makineleri dahil), elektro teknik, otomotiv, kimyasal endüstri ve gıda sektörü olmak üzere, 5 ana grup ile 56 alt gruptan meydana gelmiştir. Bu oluşum ile çok önemli ve devasa bir kurum ortaya çıkmıştır.

VDMA'yı oluşturan sektörler hakkında bilgiler, aşağıdaki şekilde özetlenebilir:

- 920 bin çalışan,
- 173 milyar Euro yıllık üretim,
- Üretimin % 72'si ihracat
- Avrupa toplam endüstrisinin % 40'ı,
- 20 bin'den fazla ürün çeşidi,
- Yüksek teknik seviye,

Gerek LAV ve gerekse VDMA içindeki üyeler, farklı ülkelerden olabilmektedir. Bir Japon veya ABD firması, bu kuruluşlara üye olabilmektedir.

Ülkemizde Durum

Ülkemizdeki imalatçılar, TARMAK-BİR çatısı altında toplanmıştır. 230 üyesi olup, dernek statüsündedir. Sektörde; 3.000'i traktör ve 15.000 tarım makinelerinde olmak üzere 18.000 çalışan bulunmaktadır. 2010 yılı cirosu 3 milyar TL ve ihracat 374 milyon USD seviyesindedir. (Selami İleri)

Değerlendirme

Yukarıda sunulan kıyaslamalı rakamlar, ülkemizde, sektörün büyümesinde birleşmeler için bir hukuki yapı oluşturulmasını gerekli kılmaktadır. Mevzuatımıza göre, bu hukuki yapılanma; dernek, federasyon ve konfederasyon şeklinde olmak zorundadır. Ülkemizde, sadece makine sektöründe 100'ü aşkın dernek bulunmaktadır. Ülkemiz, federasyon ve konfederasyon oluşumu konusunda yeterli tecrübeye sahip bulunmaktadır.

Yasaya göre, bu derneklerden amaç ve çalışma konuları benzer özellik taşıyanlarından 5'i bir araya gelebilirse federasyon ve üç federasyon bir araya gelirse, konfederasyon oluşumu sağlanabilecektir. Bunun, somut faydaları neler olabilir konusunda, Almanya örneği bize fikir verebilir.

- Federasyon veya konfederasyon bürosunda oluşturulacak ortak hukuk bürosu, bağlı tüm dernekler için, ihracat sözleşmeleri yapabilir, hukuki ihtilaflarda üyelerinin haklarını koruyabilir.

- Aynı çatı ile büro hizmetleri üye tüm derneklere sunulacağından, giderler aza indirgenebilir.
- Üye dernekler, çalışan sayısı, ciro vb. güç faktörleri sayesinde sözü dinlenir, güçlü bir baskı grubu yaratabilir.
- Üye dernekler arasında yeni ve ortak çalışma alanları oluşturulabilir.

Federasyon ve Konfederasyon 22.11.2001 Tarih ve 4721 Sayılı Medeni kanun'un, 96 ve 97. maddeleri hükümleri çerçevesinde oluşturulmaktadır. Bu konuda yeni bir hukuki çatıya gerek yoktur. Mevcut mevzuat yeterlidir. Derneklerin konu ile ilgili gösterecekleri irade gerekli ve yeterlidir. Ayrıca, 4.11.2004 Tarih ve 5253 sayılı Dernekler kanunu ile mevzuatımıza PLATFORM kavramı girmiş bulunmaktadır. Yasanın 2.maddesine göre Platform; Derneklerin kendi aralarında veya vakıf, sendika ve benzeri sivil toplum kuruluşları ile ortak bir amacı gerçekleştirmek üzere girişim, hareket ve benzeri adlarla oluşturdukları tüzel kişiliği bulunmayan GEÇİCİ nitelikteki birlikteliklerdir. TARMAKBİR böyle bir oluşumun içine bazı ülke kuruluşları ile girmiş bulunmaktadır. Ancak, hukuki manada bir başlangıç olup, sınırlı bir hukuki birlikteliktir.

1. Çiftçi Örgütlenmesi Konusunda gelecekteki senaryolar

Tarım makineleri ile ilgili çiftçi örgütlenmelerinin sebepleri olarak;

- Tarım işletmelerinin ağırlıklı olarak küçük işletmelerden oluşması,
- Makinenin üretimin en pahalı girdisi olması,
- Yıllık makine ile çalışma sürelerinin düşük olması sayılabilir.

Ülkemiz tarım işletmeleri ortalama 5 hektar büyüklüğündedir. Traktörlerin çoğunluğu yılda 500 saatin altında çalışmaktadır.

Hollanda'daki çalışmalar, traktör yıllık çalışma saatlerinin en az 600 saat olması, bunun ekonomik eşik olarak olduğu, altındaki çalışma sürelerinin, makine maliyet yükünü arttıracak görülmektedir.

Traktör üzerinde yapılan çalışmalar, faiz ve amortisman yükü sebebiyle sabit masrafların %60-65 seviyesinde olduğu, bunu azaltmanın çaresinin de, yıllık çalışma sürelerinin arttırılması olduğunu göstermektedir.

Bunun için birçok makine kullanım modelleri geliştirilmiş ise de içlerinde en yaygın ve avantajlı olanı, Makinelerin birden çok işletmede kullanımı (Masc-hinen Ring und Betriebshilfe) modeli olduğu görülmektedir. Bu model, 1958

yılında Almanya'da uygulamaya başlamış ve günümüzde 43 ülkede uygulama alanı bulmuştur. Amaç, traktör ve birlikte çalıştığı ekipmanların yıllık çalışma sürelerini 1.000 saatin üzerine çıkarılarak faiz ve amortisman yükünü hafifletmektir.

Almanya'daki makine birliği çalışması örneği, 10 yılı aşkın süredir, Çorum/Elköy'de sürdürülmektedir, ancak ülke çapında yaygınlaştırılması sağlanamamıştır.

Çorum örneğinde, tek bir traktör ve temel ekipmanları ile sadece 9 üyenin değil, talep üzerine ve makinenin boşta kaldığı zamanlarda, üye olmayanların da tarım hizmetleri, üyelere verilen hizmetin iki katı ücretle yapılabilmektedir. Traktör yıllık çalışma saati 1.500 saatin üzerine çıkınca ikinci bir traktör alınmıştır. Bu çalışmanın somut faydaları;

- Verim artmıştır
- Girdiler ucuza satın alınmıştır.
- Mekanizasyon masrafları azalmıştır.

Bu çalışma ile ilgili her türlü planlama, çalışma şartları elimizde mevcuttur. Almanya'da, birliğin organizasyon ve büro giderleri 10 yıllık süreç ve gidererek azalan oranlarda devlet tarafından sağlanmış, üyelere ucuz kredi ile makine edinme imkanı sunulmuştur.

Sonuç olarak gerek imalatçı ve gerekse çiftçi örgütlenmelerinin hukuki ve teknik yapılarının değerlendirilmesi, Almanya'nın uzun süre ve yüksek masrafla oluşturduğu yapılaşmanın, ucuz ve kısa sürede uygulamaya konulabileceği ve bunun için imalatçı ve çiftçinin iradesinin gerek ve yeterli olacağıdır.



Tarım Sektörüne Farklı Çözümler

Çinli ticari araç üreticisi FAW (First Automotive Works) küçük çaplı yük ve yolcu taşımaları için geliştirdiği araçlarıyla Türk çiftçisine yeni bir çözüm sunmayı amaçlıyor.



Süheyl Baybalı

Komsan Otomotiv, FAW Group Corporation ile birlikte sürdürmekte olduğu Türkiye Projesi çerçevesinde, ticari araçlarını tüketicilere sunuyor. Ülkemizde ilk kez Türk tüketicileriyle Gaziantep Tarım Fuarı'nda buluşan FAW Group, böylece tarım sektörünü ne kadar önemseydiğini de göstermiş oldu.

Komsan Otomotiv Yönetim Kurulu Üyesi Süheyl Baybalı, Türk çiftçisinin kullanım alışkanlıklarına uygun olduğunu öngördükleri FAW kamyonetler ile ilgili sorularımızı yanıtladı.

Firma olarak tarım sektörü ile ilginizi anlatır mısınız?

Biz 2010 yılının başında araçların seri ithalatı yapılmadan önce numune olarak gelen araçlarımızı fuarlarda tanıtmaya başladık. O dönemde tarım fuarlarının iyi bir başlangıç olacağını öngörmüştük. Bu nedenle de ilk defa 2010 yılında Gaziantep Tarım Fuarı'nda aracımızı Türkiye'ye gösterdik. İlk başlangıç noktamız bu nedenle tarım sektörü oldu. Tarım sektörü hem ilk göz ağrımız hem de göz ardı etmediğimiz bir sektör oldu. Çünkü bizim çift kabin araçların, iki sıra camlı van araçların ve ya panelvan araçların özellikle ta-

rim sektöründe kullanmaya uygun olduğunu düşünüyorduk. Ayrıca ürününü hale ve ya pazara taşımak isteyen kişiler için tek kabin araçlarımızın uygun olduğunu düşünüyoruz. Fiyatlarımızın da uygun olması nedeniyle tarım sektörü bizim için önemli hedef sektörlerden bir tanesi.

Araçlarınız çiftçilerimizin kullanım alışkanlıkları bakımından günlük yaşamında nasıl yer bulacak?

Pazar kurulduğu gün şehre ürünlerini taşıyan, tarım sektöründe faaliyet gösteren kişiler ve küçük işletmeler bu tür araçları kullanabilir. Hem yakıt tüketimi düşük hem de ilk alım fiyatı düşük ve kullanım maliyeti de düşük. Çift kabinli ve çift sıralı araçların önemli bir avantajı var. Çiftçilerimizde bir alışkanlık var. Haftanın belli günleri pazara gidilir. Pazara giderken de aracınızda o hafta pazara sunacağınız ürününüzü götürürsünüz. Satışınızı yaptıktan sonra ufak tefek alışverişinizi yaparsınız. Bu arada sizinle beraber aileniz de gelir. Çift kabinli ve çift sıralı araçlarımızın da bu manada önemli olduğunu düşünüyoruz. Hem ürünü pazarın kurulduğu merkeze taşımada hem de ailecek şehir merkezine gidip gelme fonksiyonunu doğru yerine getireceğini düşünüyoruz.

Tarım sektöründe kendinizi tanıtmak için neler yapıyorsunuz?

Bunlarla ilgili olarak Tarım Kredi Kooperatifleri'nin bir kısmını bilgilendirdik. Birkaç bankayla görüşme yaparak bu araçların tarım kredileri kapsamında satın alınabilmesi için çalışmalar yaptık. Tarım fuarlarında da yer aldık. Tarım sektörüne hep yakın durduk ve durmaya da devam edeceğiz.

Araçlarınızın sağlayacağını düşündüğünüz avantajları size göre nedir?

Çevreye uyumlu olan, daha az yakıt tüketen, daha az masraflı kullanıma, basit tamir edilme özelliğine sahip ama yük taşıma kapasitesi de olan araçlara ihtiyaç var. Araçlarımızın yük taşıma kapasitesini sağlamak için amortisörün yanı sıra makas sistemi bulunuyor. Bu nedenle kendisi küçük olmasına rağmen yük taşıma kabiliyeti de artıyor.

Araçlarınızda LPG dönüşümü yapılabilir mi, biraz bu konuda bilgi verir misiniz?

Anlaşmalı firmalarımızla araçlarımıza LPG dönüşümü de yapılabilir. Anlaşmalı firma ile yapıldığında aracın garantisi de devam ediyor. Bu noktada bir takım esneklikler de yaratacağız. İlk başta alamayanlar için belli sınırlar dahilinde aracı alıp bir miktar kullandıktan sonra belli koşullarda garanti kapsamına alarak ikinci bir esneklik sunacağız. Onun da çalışmasını sürdürüyoruz. Çünkü LPG'de teknik olarak artık bizim araçlarımız denendi. Teknik olarak herhangi bir sıkıntı olmadığını biliyoruz. Bu nedenle daha esnek uygulamalara geçeceğiz. Tüketicinin ilk alımdan sonra karar vermesiyle belli sınırlar dahilinde bir takım esneklikler uygulayacağız. Müşteri memnuniyeti çalışması kapsamında bir tane dahi aracımızın olduğu yerde dahi gerekli desteği vermek için hazırız.



Arama Konferansı Düzenleyecekler



Türkiye'nin önemli ihracat kalemleri arasında yer alan ve döviz girdisi en yüksek sektörlerden biri olan Meyve Sebze Mamulleri üretiminde hammadde sorununa çözüm bulabilmek için bu yıl "Arama Konferansı" gerçekleştirilecek.

Meyve Sebze Mamulleri ihracatçıları son sektör kurulu toplantısı Uludağ İhracatçı Birlikleri'nde (UİB) gerçekleştirildi. UİB Genel Sekreterliği konferans salonunda, Uludağ Meyve Sebze Mamulleri İhracatçıları Birliği (UMSMİB) Yönetim Kurulu Başkanı Orhan Gençoğlu'nun ev sahipliğinde gerçekleştirilen toplantıya, sektör kurulu üyesi çeşitli ihracatçı birliklerinin başkan ve yöneticileri katıldı.

Sektörün 2011 yılı değerlendirmesi ve 2012 beklentilerinin ele alındığı toplantının ana konusu hammadde sıkıntıları idi. Yüzde 100 katma değerle 850 bin kişiye iş imkanı sağlayan ve 6 milyon 100 bin ton hammadde kullanımı olan sektör için 2012 yılında, özellikle hammadde sorununa çözüm yolları düşünmek ve yetkilileri konu hakkında bilgilendirmek amacıyla "Tarıma Dayalı Endüstri ve Sürdürülebilir Hammadde Kaynakları" ana başlığı altında Arama Konferansı gerçekleştirileceği belirtildi.

Büyük ölçüde ihracata dönük üretim yapan sektörün 2012 yılını döviz kurları nedeni ile sıkıntılı geçireceği, düşük döviz kurları nedeniyle rekabetçi fiyat yaratmakta güçlük çekileceğinin ifade edildiği açıklamada, tarımsal sanayiye yönelik teşvik ve desteklerin yeterli olmadığı da vurgulandı.

Sektörün ön plana çıkarılması için 2012 yılında arama konferansları, çalıştaylar ve bürokrasi ziyaretleri gerçekleştirmeyi planlayan Meyve Sebze Mamulleri Sektör Kurulu üyeleri, meyve sebze mamulleri sektörünün dünya pazarındaki yerini alması ve Türkiye'nin bu pazarda rekabet edebilmesi adına çalışmalarına son hızla devam edeceklerini belirttiler.

2023 yılı için 4 milyar dolar ihracat hedefi belirleyen sektör, yaşanan krizlere rağmen 2010 yılındaki 1,1 milyar dolar ihracatını 2011'de 1,2 milyar dolara yükseltti. Sektörün bu yıllık ihracat hedefi ise 1,3 milyar dolar.

Dünya Buji• DEVI

Başta Avrupalı'nın tercihi Dünya Buji Devi NGK,
*52 otomotiv üreticisi için gerçekleştirdiği buji üretimi ile dünya lideri.



*NGK'yı Orjinal Ekipman Olarak Tercih Eden Otomotiv Üreticileri | Alfa Romeo | AMG | Aston Martin | Audi | Bentley | BMW | Bugatti | Chrysler | Citroen | Daewoo | Daihatsu | Ferrari | Fiat | Ford | General Motors | Honda | Hyundai | Isuzu | Jaguar | Kia | Lancia | Lamborghini | Lexus | Lotus | Maserati | Mazda | Mercedes | Mitsubishi | Nissan | Opel | Porsche | Peugeot | Renault | Rolls Royce | Land Rover | Saab | Seat | Skoda | Smart | Subaru | Suzuki | Vauxhall | Toyota | Volkswagen | Volvo



www.ngk.com.tr

Enka, 2012'de Pazar Payını Arttıracak

Claas, McCormick, Mahindra markalarıyla traktörler, biçerdöver ve kendi yürür silaj makinası pazarında yer alan Enka Tarım satış organizasyonunu genişleterek 2012 yılında pazar payını sağlamlaştırmayı ve satışlarını arttırmayı hedefliyor.



Enka Tarım Makinaları Satış Müdürü Ahmet Yenişehirli, 2011 yılında tarım sektöründe yaşanan gelişmeleri değerlendirdi ve sektörün seneyi nasıl geçirdiğini anlattı.

Devlet desteği, ürün fiyatı ve ertelenmiş alımların 2011 yılını etkilediğini belirten Ahmet Yenişehirli; 2011 yılının son yıllarda tarım sektöründe yaşanan en hızlı senelerden biri olduğunu belirterek şöyle konuştu:

"Gerek traktör pazarı, gerekse de biçerdöver ve diğer ekipmanlarda olsun iyi bir seneyi geride bıraktık. Ertelenmiş alımlar, ürün fiyatlarının kabul edilebilir düzeyde olması, özellikle devletin sübvansiyonlu tarım kredileri kanalıyla tarım sektörü iyi bir yıl geçirdi. 2011 yılını traktör

pazarı 65 bin adet, biçerdöver pazarı da 650 adet üzerinde iyi bir sonuçla kapattı. 2011 yılı içinde devletin uyguladığı ve cari açığı kontrol altına alma stratejisine paralel, kur politikasındaki yükselmeden dolayı ithal traktör ve ekipmanların satış adetleri de belli miktar olumsuz etkilendi."

"Kredi kullanabilme, kur ve hurda teşviki 2012'ye yön verecek"

2012 yılında pek çok etkenin belirleyici olacağını belirten Ahmet Yenişehirli, gelecek yıl için öngörülerini şu şekilde ifade etti:

"Sene sonuna doğru devletin tarımsal kredileri azalttığı, faizlerin yukarı çıkmaya başladığı gözlemlendi. Dolayısıyla bu etkilerin 2012 yılında daha belirgin olmasını ve 2012 yılı traktör pazarında yüzde 30- 40 oranında daralma olacağını düşünüyorum. Bunun yanında 2012'de pazara artı ve eksi yönde etkisi olacaklar; ürün fiyatlarının seyri, sübvansiyonlu tarım kredisi kullanılabilme durumu, hükümetin gündeminde olan hurda yasa tasarısı, özellikle bizim gibi ithal ürünlerin satışını yapanları doğrudan etkileyen kur da bu sene bizim gündemimizde olacak ve bu seneye yön verecek faktörlerdir.

Yılbaşından hemen önce biçerdöver, kendi yürür silaj makinası ve bazı tarım ekip-

manlarının leasing ile satışında KDV oranının yüzde 1'e çekilmesiyle bu ürünlerde geçen seneye paralel satışların yine gerçekleşeceğini düşünüyorum."

"Bayi organizasyonumuzu genişleteceğiz"

2012 yılı için Enka Tarım'ın traktör pazarından daha fazla pay almak için yürüttüğü çalışmalara değinen Ahmet Yenişehirli, 2012 hedeflerini şöyle özetledi:

"2012 yılı beklentilerimiz distribütörü olduğumuz markaların satış organizasyonlarının geliştirilmesi ve yaygınlaşmasına paralel olarak, 2012'de traktör pazarından daha fazla pay almayı ve 3 marka Claas, McCormick, Mahindra için de bayi organizasyonumuzu genişletmeyi, biçerdöverde pazardaki yerimizi sağlamlaştırmayı, yeni pazarlara yönelmeyi ve kendi yürür silaj makinası pazarındaki pazar liderliğimizi koruyarak satış adetlerini artırmayı hedefliyoruz."

Enka Tarım Makinaları Satış Müdürü Ahmet Yenişehirli, 2012 yılının genel anlamda tarım sektörü için daralmanın yaşanacağı bir yıl olacak gibi gözükmesiyle birlikte, sektördeki herkesin hem dış hem de iç ekonomik dengeleri göz önünde bulundurarak bu yılın hesaplarını dikkatli bir şekilde yapacağını düşündüğünü söyledi.



 **aramedyia** ^{online} 



www.aramedyia.com

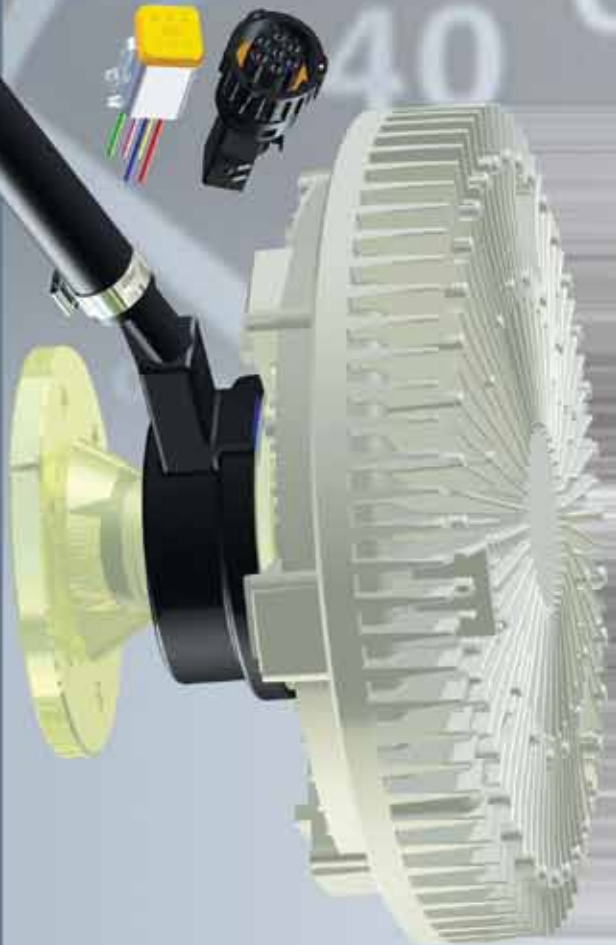
www.autoworlddergisi.com

www.ticariaraclardunyasi.com

www.agroworlddergisi.com



solution partner in engine cooling systems



OTSA®
VISCIOUS FAN DRIVES



OT-SA OTOMOTİV SAN. VE TİC. LTD. ŞTİ.
Sanayi Mah. Ensar Cad. No:35 Kurtköy 34906 Pendik - İstanbul / TURKEY
Tel: +90 216 596 27 85 (3 Lines) Fax: +90 216 396 44 20
www.ot-sa.com e-mail: info@ot-sa.com



hcs®

HAS HIRDAVAT



An ISO 9001: 2008 Certified Company

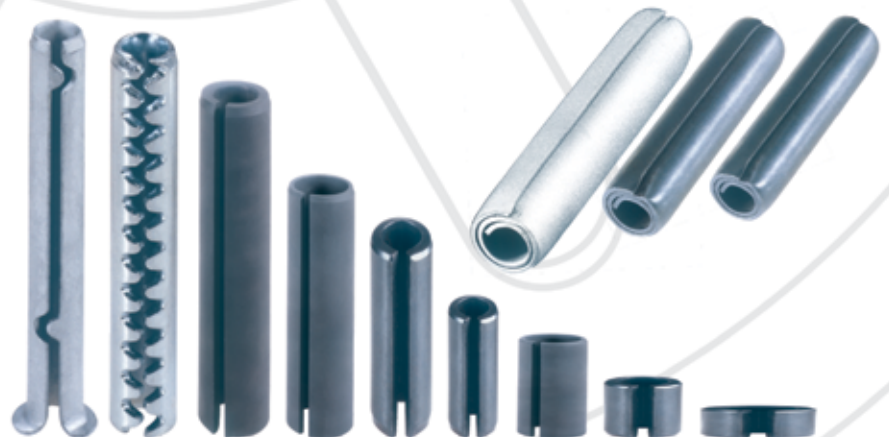


Wishing to work with Big World Brands in Fasteners, Circlips, Nuts, Washers & Locking Accessories... Contact us!

hcs®

HAS HIRDAVAT

Perpa Ticaret Merkezi
B Blok Kat:5 No:135
Okmeydanı / İstanbul / TURKEY
Tel :(+90 212) 220 41 46 (pbx)
Fax:(+90 212) 210 15 31
hashirdavat@hashirdavat.com



All the High Quality Imported Products are delivered from STOCK

www.hashirdavat.com



Tarımsal Mekanizasyona Finansal Destek

Türk tarımının rekabet gücünün artırılması için tarımsal mekanizasyonun en önemli unsurlar arasında gören DenizBank, üreticilerin ve tarımsal işletmelerin yapacakları her türlü tarımsal mekanizasyon yatırımlarını destekliyor.

DenizBank Tarım Bankacılığı Pazarlama Grup Müdürü Levent Öztürk, tarımda kredi kullanımı ve tarımsal mekanizasyon kredileri üzerine sorularımızı yanıtladı.

2011 yılında tarım kredisi olarak kullanıma sunduğunuz miktar ne kadardır?

Bankamız özel bankalar arasında tarım sektörüne en fazla kredi kullandıran banka konumundadır. 2011 yılı sonunda sektöre kullandığımız kredi tutarı 2 milyar TL ye, müşteri sayımız 500 bine ulaştı.

Toplam krediler içinde tarım kredileri ne kadar bir paya sahip?

Tarım sektöründeki potansiyeli ve ge-

lişmeleri görüp bu sektöre yatırım yaparak, tarım sektörünün finansmanına farklı ve yeni bir bakış açısı getirdik. Üreticilere ve tarımsal işletmelere; ihtiyaç duydukları tarımsal girdileri karşılayabilmeleri, modern tarım tekniklerini uygulayabilmeleri ve tarımsal üretimlerini daha verimli hale getirebilmeleri için her türlü ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik tarımsal bankacılık hizmeti veriyoruz.

Toplam TL kredilerimiz içinde tarım kredilerimizin payı %10'lara ulaşmıştır. Önümüzdeki dönemlerde de bu payı artırmayı hedefliyoruz.

Tarım kredisi verdiğiniz alt alanlar nelerdir?

Üreticilerimizin ve tarımsal işletme-

lerin her türlü tarımsal yatırımını finanse edecek geniş ürün yelpazesine sahibiz.

Yenilikçi ürünümüz 'Üretici Kart' ile 350 bini aşkın üreticiye 11 bin üye iş yerinde tarımsal girdi alımlarında avantajlar sağlıyoruz. Üretici Kart ile tarımsal girdi finansmanını hızlı ve formalitesiz bir şekilde gerçekleştirerek tarımda edindiğimiz tecrübe ile bölgelere özel değerlendirme yapıyoruz.

Sektörde bir ilk özelliği taşıyan uygulamamızla, üreticilere Bağ-Kur prim ödemelerini hasatta ödeme imkânı sunuyoruz. Üreticiler Bağ-Kur primlerini Üretici Kartları aracılığı ile otomatik olarak ödeyebiliyorlar. Bu sayede Bağ-Kur primleri-

ni düzenli ödeyebiliyor ve kurumun sağlamış olduğu tüm haklardan kesintisiz ve zamanında yararlanabiliyorlar.

Tüm kredi ürünlerimizi Süt Hayvancılığı, Traktör ve Tarımsal Ekipman, Besi Hayvancılığı, Örtü Altı Üretim, Küçükbaş Hayvancılık, Su Ürünleri, Arazi Alım Kredileri ve Proje Finansmanı alanlarında üreticimize gereken desteği sağlayacak şekilde tasarladık.

Projeli yatırım kredileriyle her türlü tarımsal modernizasyonu, kapasite artırımını finanse ederek yatırımcılara danışmanlık hizmeti veriyoruz.

Gelecekte tarımın her alanında özellikle örtü altı tarım, süt hayvancılığı ve meyvecilik alanlarında büyük potansiyel olduğunu görüyor ve bu yönde geliştirdiğimiz Tarım Plus hizmet paketimizle yatırımcılara danışmanlık hizmeti sunuyoruz.

Avrupa Birliği Katılım Öncesi Kırsal Kalkınma Destek Programı (IPARD) kapsamında AB tarafından Türkiye'ye 874 milyon avroluk bütçenin Türkiye'nin de katkısıyla 1 milyar 165 milyon Euroluk kaynağın kullanılmasına aracılık ediyoruz. Hibe kapsamında yer alan projeleri uygun vade ve ödeme koşulları ile destekliyor yine aynı şekilde hibe kapsamında olmayan tarımsal üretim ve yenileme projelerini finanse ediyoruz.

Tarımsal mekanizasyon alanında kullanılan kredi miktarı ne kadar oldu?

Üreticilere ve tarımsal işletmelere hem tarımsal işletme kredisi hem de tarımsal yatırım kredisi kullanıyoruz. Tarımsal mekanizasyon kredisi olarak kullandığımız traktör ve tarımsal ekipman kredilerimizin yatırım kredilerimiz içerisindeki payı %35'e ulaşmıştır.

Gelecek yıl için tarım kredilerinde hedefleriniz nelerdir?

"Tarladan Sofraya" Tarımsal üretimin başlangıç aşamasından tüketiciye ulaşana kadar olan tüm süreçlerinin finansmanını sağlıyoruz. Gerçek katma değer yaratıldığı bu rotadaki bilgi birikimimiz, konusunda uzman ekibimiz ve Türkiye'nin her yerinde yaygın şube ağımla fark yaratan çözümler sunmaya devam edeceğiz.

Bununla beraber önümüzdeki dönemlerde hibe kapsamında yer alan tarımsal üretim ve yenileme projelerinin finansmanından daha fazla pay almayı hedefliyoruz.

Tarımsal projelerin daha etkin bir şekilde kredilendirilebilmesi için gerek Genel Müdürlük ekiplerimizle, gerekse tarım bankacılığı hizmeti veren şubelerimizde projeli, büyük ve modern tarımsal yatırımları değerlendiriyor ve yatırımcılarımıza danışmanlık hizmeti vermeye devam edeceğiz.

Tarımsal mekanizasyonda müşterilerinize verdiğiniz hizmetleri ve ulaşmak istediğiniz hedefleri anlatır mısınız?

Türk tarımının modernizasyonuna verdiğimiz destek, üretimde verimliliği ve çiftçimizin dünya arenasındaki rekabetçi gücünü artırmak hedefiyle çalışıyoruz. AB standartlarında tarımsal üretim yapılması ve rekabet gücümüzün artırılması için tarımsal mekanizasyonun en önemli unsurlardan biri olduğunu düşünüyoruz.

Üreticilerin ve tarımsal işletmelerin yapacakları her türlü tarımsal mekanizasyon yatırımlarını destekliyoruz. Bu kapsamda kullandığımız traktör, tarımsal ekipman ve projeli yatırım kredilerimiz ile her türlü tarımsal modernizasyonu ve kapasite artırımını finanse ediyor, yatırımcılara danışmanlık hizmetini veriyoruz. Ayrıca bu alanda sektörün önde gelen firmaları ile işbirlikleri yaparak üreticiye avantajlı finansman çözümleri sunuyoruz.

Önümüzdeki dönemde bu alandaki konsantrasyonumuzu artırarak çalışmalarımızı sürdüreceğiz.



Tarım Türk TV Yayın Hayatında

Türk tarımının geliştiği ve üretimiyle dünya çapında adından söz ettirdiği günümüzde üreticilerin yanında yer alarak, onlara görsel medya yoluyla destek olmayı amaçlayan Tarım Türk TV ilkeleri doğrultusunda yayınlarını sürdürüyor.



Türk tarımı sadece ülkemiz için değil, dünyanın diğer bölgeleri için de her geçen gün önem kazanıyor. Bu sürece katkısıyla en önemli unsurlardan biri olan görsel medyaya, artık yeni bir ses, yeni bir nefes olarak Tarım Türk TV’de katıldı.

Türk tarım üretimine ve ekonomisine yıllardır büyük katkılar sağlayan markaların uzman isimleri ile profesyonel televizyoncu kadrosunun tecrübe ve dinamizmini birleştiren “Tarım Türk TV” 10 Kasım 2011 tarihinden itibaren yayın hayatını sürdürüyor.

Üretimin ve üreticinin sesi olmayı en önemli hedeflerinden biri olarak benimseyen Tarım Türk Televizyonu, bundan böyle tarımsal üretimin olduğu her yerde çiftçilerle ve tarım sektörünün tüm üyeleriyle birlikte olmayı ve sektör paydaşlarının yanında yer almayı amaçlıyor.

Gıda, tarım ve hayvancılık faaliyetlerini ülkemizin geleceğinin belirlenmesi açısından önemli bulan Tarım Türk TV, tarımı ‘yanlış bilgilendirme yapılmayacak kadar ciddi bir iş’ olarak görüyor. Tarımın içinden gelen profesyonel altyapısı ve tarım sektöründe uzun yıllar üretim ve pazarlama tecrübesi.

Medya sektöründe aktif olarak görev almış profesyonel teknik ekibini kuran Tarım Türk TV; kanal merkez binası, stüdyoları, en üst teknoloji ekipmanları gibi yatırımların yapıldığı yüzde 100 yerli ve güçlü sermayeye sahip.

Mevcut ihtiyaçları ve beklentileri iyi analiz etmiş, girişimci ve yenilikçi yaklaşımlar oluşturmayı amaçlayan kanal, yayın hayatına girişle birlikte tarım sektörüne “doğru bilgi, bilinçli üretici” ilkesiyle yeni bir heyecan, yeni bir soluk getirdi.

Gösterdiği değişim ve gelişimle Türkiye, 21.yüzyılda tarımsal bir devrim geçiriyor. Dolayısıyla Türk tarımı da sadece ülkemiz için değil, dünyanın diğer bölgeleri için de her geçen gün sahip olduğu önemi arttırıyor. Bu sürece katkısıyla en önemli unsurlardan biri olan medyada ise, tarım televizyonculuğu alanında Tarım Türk TV; artık yeni bir ses, yeni bir nefes olmak istiyor.

Üretimin ve üreticinin sesi olmayı hedeflerken, tüketici haklarını da gözetken bir anlayış benimseyecek olan Tarım Türk Televizyonu, bir yıla yakın bir zamanda büyük emek harcayarak altyapısı ve tüm birimleri ile hazır hale geldi. “Doğru Bilgi, Bilinçli Üretici” sloganını ken-

disine şiar edinen Tarım Türk TV’nin, yayın hayatında üreticilere özgün, güvenilir bilgi sunarak tarımsal üretim bilinci oluşturma hedefi var. Tarımsal verimliliği arttıracak çağdaş yaklaşımlara da yer veren Tarım Türk TV sadece akademik doğruluğu kabul edilmiş bilgileri aktararak, bu sayede Türk tarımının dünyada hak ettiği yere ulaşmasında yardımcı olmak istiyor.

Tarım Türk TV yayın ilkeleri arasında maddi kaygılarla üreticileri yanlış yönlendirmekten kaçınma; geleneksel üretim yöntemlerini sorgularken akıl vermek ve ya eğitmeye çalışmak yerine yüksek katma değer sağlayan projeleri örnek vererek motive etmek; pozitif yaklaşımı koruyarak, eleştirel ve sorgular üsluptan uzak durarak izleyiciyi karamsarlığa sokmamak yer alıyor.

Kanalın ana hedef kitlesini tarım ve hayvancılık ile geçimini sağlayan üreticiler oluştururken, hobi olarak tarım ile ilgileneler de ihmal edilmiyor. Tarım Türk TV, Turksat 2A uydusundan takip edilebileceği gibi internet üzerinden de ücretsiz olarak izlenebiliyor.





Republic of Turkey
Ministry of Food
Agriculture and Livestock



The Central Union of
Turkish Agricultural
Credit Cooperatives



The Union of Turkish
Chambers of Agriculture



KONYA A.Ş. GÜÇ BİRLİĞİ



TARMAKBİR
The Turkish Association of
Agricultural Machinery and
Equipment Manufacturers



KONYA
TİCARET ODASI

Konya 2012 Tarım

**10. Uluslararası Tarım,
Hayvancılık ve Süt Endüstrisi Fuarı**
Konya Agriculture 2012
**10th International Agriculture,
Stock Breeding and Dairy Products Fair**

www.konyatarimfuari.com
www.konyaagriculture.com

14 - 18 Mart / March 2012



Destekleyen Kurumlar / Supported By

TÜYAP KONYA FUARCILIK A.Ş. / TÜYAP KONYA FAIRS ORGANIZATION INC.

Merkez Ofis - Fuar Alanı / Head Office - Fair Area: KTO-Tüyap Konya Uluslararası Fuar Merkezi Aksaray Yolu, 1 Km - Konya, Türkiye / Turkey
Tel/Phone: +90 332 346 29 30 (Pbx) - Faks/Fax: +90 332 346 29 47 (3 Hat) - E-posta/E-mail: tuyapkonya@tuyap.com.tr

KTO-TÜYAP

KONYA



KTO-TÜYAP KONYA ULUSLARARASI FUAR MERKEZİ
KTO-TÜYAP KONYA INTERNATIONAL FAIR CENTER
Aksaray Yolu 1. km, Konya / Turkey

"Anadolu'nun Gücü"
"Power of Anatolia"

**BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ
(TOBB) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.**

THIS FAIR IS HELD UPON THE AUTHORIZATION OF THE UNION OF CHAMBERS AND COMMODITY EXCHANGES OF TURKEY, IN ACCORDANCE WITH LAW NUMBER 5174.



MANUFACTURER
OF RADIATORS
SINCE 1989



CUSTOMER SATISFACTION AND QUALITY IN 35 COUNTRIES...



ERKISAN[®]

auto radiators



ARMOR HEAT TRANSFER IND & TRD CO.

ADRESS: OSB SALIH AYDIN BLV. NO:14 19040 CORUM / TURKEY

T +90 364 254 95 49

F +90 364 254 95 53

W www.armor.com.tr

@ info@armor.com.tr



INTERNATIONAL

TRADE SHOWS



7–9 February 2012

AgroFarm
www.agrofarm.org

Rusya /



15–17 March 2012

BioEnergy Italy
www.bioenergyitaly.com

İtalya /



AGRARIA

2–6 May 2012

AGRARIA
www.agraria.info.ro

Romanya /



18–20 May 2012

Bio-Energy-Expo
www.bio-energy-expo.com

Çin /



7–10 June 2012

DLG-ÖÇP Tarla Günleri
www.tarlagunleri.com

Türkiye /



7–10 June 2012

AgriPlanta
www.agriplanta.ro

Romanya /



15–17 June 2012

Opolagra
www.opolagra.pl

Polonya /



30 June – 1 July 2012

Agro-Tech Minikowo
www.agro-tech-minikowo.pl

Polonya /



30 August–2 Sept. 2012

DLG-ÖÇP Tarım ve Teknoloji Günleri
www.tarimtekgunleri.com

Türkiye /



11–14 October 2012

AgroTech Russia
www.agrotechrussia.com

Rusya /



29–31 January 2013

AG CONNECT Expo
www.agconnect.com/dlg

A.B.D. /



Enerji Tarımı Bu Çalıştay'da Ele Alınacak

Enerji Tarımı ve Biyoyakıtlarla ilgilenen araştırmacı, sanayici, sivil toplum temsilcileri ve çiftçilerin bir araya getirilmesinin hedeflendiği Enerji Tarımı ve Biyoyakıtlar 2. Ulusal Çalıştayı; 24-25 Mayıs 2012'de Tokat'ta düzenlenecek.

Fosil yakıt tüketimi çevreye zarar veriyor ve bu yakıtı ithal eden bizim gibi ülkeler için de maliyeti yüksek oluyor. Ayrıca hızla tükenen bu kaynağa alternatif teknolojiler ve yenilenebilir kaynakların arayışı tüm dünyada sürüyor. TC Gaziosmanpaşa Üniversitesi Ziraat Fakültesi Biyosistem Mühendisliği Bölümü'nde düzenlenecek Enerji Tarımı ve Biyoyakıtlar 2. Ulusal Çalıştayı kapsamında her yönüyle biyosistem ele alınacak.

Enerji Tarımı ve Biyoyakıtlar 2. Ulusal Çalıştayı 24-25 Mayıs 2012'de Tokat'ta gerçekleşecek. TC Gaziosmanpaşa Üniversitesi Ziraat Fakültesi Biyosistem Mühendisliği Bölümü ev sahipliğinde düzenlenecek çalıştay, TC Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı, TC Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, TC Tokat Valiliği, Tokat Belediyesi, Tokat Ticaret ve Sanayi Odası, Tarımsal Kalkınma Vakfı, TÜBİTAK, TARMAKBİR ve Alternatif Enerji ve Biyodizel Üreticileri Birliği gibi kurum ve kuruluşların desteğiyle organize edilecek.

Günümüzde fosil yakıtların büyük ölçüde tüketilmesi sonucunda ortaya çıkan çevre kirliliği ve enerji fiyatlarındaki ar-

tışlar göz ardı edilemeyecek derecede büyük bir so-

run halini alıyor. Fosil yakıtların kullanımı ve beraberinde yol açtığı sorunlar ülkemizdeki kurumları yenilenebilir enerji kaynaklarından daha çok yararlanmaya yönlendiriyor.

Enerji Piyasası Denetleme Kurulu'nun girişimleri sonucunda, 27.09.2011 tarih ve 28067 sayılı Resmi Gazete'de yayımlanan genelgeye göre, benzin türlerine en az %3 oranında etanol, motorin ürünlerine ise en az %3 oranında yağ asidi metil esteri ilave edilmesi zorunluluğu getirildi. Bu karar sayesinde tarım ürünlerinden elde edilecek biyoyakıtlar, enerjide dışa bağımlılığı azaltacak ve gelecekte tarım sektöründe istihdam imkanını artıracak. Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı Karadeniz Tarımsal Araştırma Enstitüsü Müdürlüğü bünyesinde, Enerji Tarımı Araştırma Merkezi'nin açılması, Türkiye'de bir ilk olması dolayısıyla da konunun önemini belirtiyor. Ayrıca, Tarımsal Mekanizasyon Kurulu'nun 19-20 Eylül 2011 tarih ve 12 sayılı kararı gereği "Enerji Tarımı ve Biyoyakıtlar Çalıştayı"nın Tokat'ta düzenlenmesi gündeme geldi.

Enerji Tarımı ve Biyoyakıtlarla ilgilenen araştırmacı, sanayici, sivil toplum temsilcileri ve çiftçilerin bir araya getirilmesinin hedeflendiği bu çalıştayda: enerji bitkilerinin üretimi ve mekanizasyonu, biyoyakıt üretim süreçleri, biyoyakıtların performans etkileri, biyoyakıt - çevre ilişkisi, biyoyakıt ekonomisi ve mevzuatı konularında bilgi paylaşımı yapılması, sorunlara çözüm önerilerinin getirilmesi ve ülke ekonomisine katkı sağlanması amaçlanıyor.

Bilim Kurulu

Prof. Dr. Cengiz Akdeniz (EÜ)
Prof. Dr. Kamil Alibaş (UÜ)
Prof. Dr. Ayten Onurbaş Avcioğlu (AÜ)
Prof. Dr. Gazanfer Ergüneş (GOÜ)
Prof. Dr. Mazhar Kara (ATAÜ)
Prof. Dr. Ali Kasap (GOÜ)
Prof. Dr. Birol Kayışoğlu (NKÜ)
Prof. Dr. Hüseyin Ögüt (SÜ)
Prof. Dr. Serdar Öztekin (ÇÜ)
Prof. Dr. Sefa Tarhan (GOÜ)
Prof. Dr. Osman Yıldız (AKDÜ)

Düzenleme Kurulu

Düzenleme Kurulu Onursal Başkanı: Prof.Dr. Mustafa Şahin (Gaziosmanpaşa Üniversitesi Rektörü)

Düzenleme Kurulu Başkanı: Prof.Dr. Ali Kasap (GOÜ)

Sekreteryası: Yrd.Doç.Dr. M. Metin Özgüven (GOÜ)

Düzenleme Kurulu

Prof. Dr. Kenan Kara (GOÜ Rektör Yardımcısı)

Prof. Dr. Güngör Yılmaz (GOÜ Ziraat Fak. Dekanı)

Dr. Talat Şentürk (Gıda Tarım ve Hayv. Bak. BÜGEM Gn. Md. Yrd. V.)

Erdal Çalıkoğlu (Enerji ve Tabii Kay. Bak. Yenilenebilir Enerji Kaynakları Gn. Md. Yrd. V.)

Prof. Dr. Ali Kasap (GOÜ Biyosistem Müh. Bölüm Bşk.)

Yrd. Doç. Dr. M. Metin Özgüven (GOÜ)

Arş.Gör.Hakan Polatçı (GOÜ)





E17 E17 E37 E89

Double Glass



DOT

GOST



ISICAM
TS 3539-1 EN 1279-1



ORTAKÇI CAM A.Ş.
CAM & AYNA İŞLEME TESİSLERİ
EMAYE BASKILI, TEMPERLİ CAM ÜRETİMİ
İŞİSECAM YETKİLİ SATICISI



ORTAKÇI CAM A.Ş. İnegöl Organize Sanayi Bölgesi'nde 30.000 m²'lik bir sahada 25.000 m²'lik kapalı alan üzerinde faaliyet göstermektedir. ORTAKÇI CAM çok eski bir cam işleme tesisi olup, 1977 yılından bu yana anonim şirket olarak hizmet vermektedir. Firmamızın makine parkuru; ALMAN, İTALYAN ve diğer yurtdışı firmalarından oluşmaktadır. Firmamız Cam - Ayna İşleme ve Temperli Cam üretimi alanında, Dünya kalitesinde hizmet vermenin haklı gururunu yaşamaktadır.

Firmamızın Ana Hedefi;

CAM ve AYNAYI, AĞAÇ ve METAL SANAYİ ve DİĞER SANAYİLERLE BİRLEŞTİREREK, YAŞAMIN HER BİRİMİNDE KULLANILIR HALE GETİRMEKTİR.



ADRES : Organize Sanayi Bölgesi 2. Cadde
İNEGÖL / BURSA / TÜRKİYE

TEL : (224) 714 80 65 pbx

FAX : (224) 714 92 01

WEB : www.ortakcicam.com.tr /// www.ortakciglass.com

MAIL : ortakcicam@ortakcicam.com.tr

*Toprağın Cama Dönüştüğü Anda,
Kalitenin Altına Atılan İmza...*

Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi Yapıldı

Tarım, tarımsal mekanizasyon ve tarımın gelecekte nasıl yapılabileceği konularını uluslararası katılımı masaya yatıran ve bu yıl ilk defa düzenlenen Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi, 20 ülkeden gelen ziyaretçiler tarafından ilgiyle takip edildi.



Birinci Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi 16 - 17 Aralık 2011 TÜYAP Fuar Ve Kongre Merkezi-İstanbul'da yapıldı.

Türk Tarım Alet ve Makinaları İmalatçıları Derneği (TARMAKBİR), Ankara Üniversitesi ve Tüm Fuarcılık Yapım A.Ş. (TÜYAP) işbirliği, T.C. Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, T.C. Ekonomi Bakanlığı, Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı, Türk İşbirliği ve Kalkınma İdaresi Başkanlığı (TİKA), Makine Sanayi Sektör Platformu, Makine Tanıtım Grubu, Türkiye Ziraat Odaları Birliği (TZOB)'nin desteği ile düzenlenen ve AgroWorld-Tarım Dünyası Dergisi'nin basın sponsorluğunda ilk kez düzenlenen Avrasya Tarımsal Mekanizasyon Zirvesi yerli ve yabancı katılımcılar tarafından ilgiyle takip edildi.

Uluslararası katılımın olduğu zirveye 20 ülkeden toplam 18 üniversite, 28 firma, 9 kamu kurum ve kuruluşu ve 6 sivil toplum kuruluşunun temsilcileri katıldı. Zirveyi uzman, akademisyen ve özel sektör temsilcisi olmak üzere toplam 198 kişi takip

etti ve bu katılımcıların 91'i yabancı ülkelere geldi. Zirveye katılım sağlayan ülkeler ise Türkiye, Özbekistan, Pakistan, Filistin, Moldova, Sırbistan, Bosna-Hersek, Senegal, Kazakistan, Türkmenistan, Kırgızistan, Gürcistan, Azerbaycan, Sudan, Afganistan, Makedonya, Karadağ, İran, Tacikistan, Ukrayna, Arnavutluk ve Bulgaristan oldu.

İki gün boyunca süren zirvede panelistler, panel konularını şu başlıklar altında ele aldı.

Tarım Makinalarında Yeni Teknolojiler

Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarım Makinaları Bölümü'nden Prof. Dr. Ali İhsan Acar'ın mode-

ratörlüğündeki oturumda Yrd. Doç Dr. Ufuk Türker (Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarım Makinaları Bölümü); Dr. Arif Behiç Tekin (Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarım Makinaları Bölümü) ve Prof. Dr. Mohammad Loghavi (Shiraz Üniversitesi-İran) sunumlarını yaptı.

Ufuk Türker, "Tarım Makinalarında İnovatif Yaklaşımlar" başlığı altında yaptığı sunumda tarımda inovatif yaklaşımlar geliştirmeye neden olan etmenleri belirterek, bu yaklaşımların faydalarını ortaya koydu.

"Türk Tarımında Bilişim Teknolojilerinin Rolü" konulu sunumunda Arif Behiç Tekin; hassas tarım ve modern teknolojilerle kazanılabilecek avantajlar üzerinde durdu.

İran'ın Shiraz Üniversitesi'nden Prof. Dr. Mohammad Loghavi ise ülkesindeki hassas tarım uygulamaları ile ilgili çalışmaları aktardı ve bu çalışmalarda edinilen tecrübeleri paylaştı.

Tarım Makinalarında Yeni Teknolojik Uygulamalar

Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi Ta-



rim Makinaları Bölümü'nden Prof. Dr. Hamdi Bilgen'in moderatör olduğu bu oturumda Prof. Dr. Mohamad Hussein Raufat (Shiraz Üniversitesi) ve Gürcistan'ın Agrian



Üniversitesi'nden Doç. Dr. Mamuka Benashvili ve Dr. Giorgi Ghambashidze söz aldı.

Tarım Makinalarında Gelecek Senaryoları

Moderatör olarak Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarım Makinaları Bölümü'nden Prof. Dr. Ramazan Öztürk'ün görev aldığı oturumda Ankara Üniversitesi Ziraat Fakültesi Dekanı Prof. Dr. Ahmet Çolak "Tarımın Geleceğine Bakış" ko-



nulu sunumunu yaptı. Tarım ürünleri ve gelecekte tarımsal üretimin hangi konuma ulaşabileceğine değinen Ahmet Çolak, tarımda Ar-Ge ve Tarım Teknoparkları'nın önümüzdeki dönemdeki önemine değindi.

Tarım Makinaları Derneği Yönetim Kurulu Başkanı Prof. Dr. Ediz Ulusoy "Küreselleşme Baskısı Etkisindeki Tarım Makinaları Üretimi ve Kullanımı" üzerine yaptığı sunumunda konuyu dünyanın bugünkü durumu, tarımsal üretimde eğilimler ve bu koşullar çerçevesinde tarımsal mekanizasyonun insanlığın geleceğine nasıl bir katkısı olacağı üzerinde durdu. (Detaylı bilgi için Bkz. Sayfa 28) Prof. Dr. Ünal Evcim, "Türkiye Tarımsal Mekanizasyonu İçin Yakın ve Uzak Dönem Gelişme Senaryoları" başlıklı sunumunda Türk tarımının durumunu ele alarak gelecekte karşılaşacağı durumları ortaya koydu. Muhtemel gelişmeler kapsamında tarla tarımında kitlesel üretim yapan, uzman işletmelerin ortaya çıkacağına değinen Ünal Evcim; orta ve büyük işletmelerin sayısının artmaya devam edeceğini belirterek rekabetçi olamayanların sektörü terk edeceğini söyledi. Mekanizasyon çözümleriyle gelişen toprak işleme ve ekim işlemlerinin tarla tarımında yakıt tüketimi ve üretim maliyetlerinde yüzde 40'a varan azalmalar olacağını belirten Ünal Evcim; zaman tüketiminin yarı yarıya ve çevre kirliliğinin de yüzde 40'a varan oranlarda düşeceğini belirtti.

Sunumunun sonuç kısmında Ünal Evcim şöyle konuştu: "Küresel rekabet ortamında, giderek daralan çevre limitlerine ve sürekli artan iklim değişikliği baskısına karşın, Türkiye tarımında sürdürülebilirliğin sağlanması için verimliliğin geliştirilmesi zorunludur. Verimliliğin geliştirilmesi için ise girdi etkinliğinin ve



zamanlılığın artırılması gerekir ki, bu da ancak çağdaş üretim teknolojilerine geçilmesi ve bunlara uygun mekanizasyon araçları kullanılmasıyla sağlanabilecektir."

"Tarımsal Mekanizasyonda Gelecek Senaryoları" başlığı ile gerçekleştirdiği sunumundaysa Tanfer Dinler, tarım sırasında ortaya çıkan riskleri insan öncelikli olarak ele aldı.

Tarımın; sektörler arasında doğal, ekonomik, sosyal, siyasal, teknolojik ve kişisel risklerden en çok etkilenen sektör olduğunu ifade eden Tanfer Dinler; bu nedenle gelişmiş ülkelerin uyguladıkları korumacılık politikalarında tarımı "ne pahasına olursa olsun, korunacak sektör" olarak yer vermekte olduğunu söyledi. Gelişmiş ülkelerde her türlü risk karşısında tarım sektörünün "Tarımda Risk Yönetimi ve Risk Transfer Programları" ile sürekli ve çok yönlü desteklenmekte olduğuna değinen Dinler; üretimi gerçekleştiren insan faktörünün büyük ölçüde göz ardı edildiğini vurguladı. Kuruluşuna öncülük ettiği Tarım Sigortaları Vakfı modeli tecrübesini anlatan Dinler, geçtiğimiz yıl uygulamaya konulan yeni proje ile kazaların yanı sıra çiftçilerin sağlık risklerini içine alan "Çiftçi



Selami İleri

Acil Durum Sağlık Sigortası"nı da anlattı. (Detaylı bilgi için Bkz. Sayfa 10)

Türk Tarım Makinaları Sanayii

Moderatörlüğünü Namık Kemal Üniversitesi Ziraat Fakültesi Biyosistem Mühendisliği Bölümü öğretim üyelerinden Prof. Dr. Birol Kayışoğlu'nun yaptığı oturumda ilk sunumu TARMAKBİR Genel Sekreter M.Selami İleri ilk sunumu yaptı. "Türk Tarım Makinaları" konulu sunumunda Selami İleri artan nüfus ile beraber dünyada en az gider ile en çok verimi alma ihtiyacının doğduğunu belirterek bu koşulların modern tarım makinalarını kullanmayı zorunlu hale getirdiğini belirtti. Tarım makinaları üretimi sektörünün, Türkiye'nin toplam makine ihracatında 6. büyük alt sektörü halini aldığını hatırlatan İleri; bu sanayinin yıllık ihracat hacminin 2010 yılında 405 milyon ABD Doları'na,

aynı yıl iç satış gelirinin ise 3 milyar Türk Lirası'na ulaştığını kaydetti.

Sonrasında söz alan Dr. Apti Yaltırık, dergimizin bu sayısında bizimle paylaştığı (Bkz. Sayfa 44) ve "Tarım Makineleri Alanında Hukuki ve Teknik Örgütlenme Açısından Gelecek Senaryoları (Almanya Örneği)" konusunu açıkladı. Almanya'da tarım makinaları üreticilerinin örgütlenmelerini anlatan Apti Yaltırık, Türkiye'deki muadil derneklerden yaklaşık 100 yıl önce yapılan Almanya'daki bu kurumlardan Türkiye açısından çıkarılacak derslere değindi.

Zirvenin son sunumunu ise Samsun Ondokuz Mayıs Üniversitesi Ziraat Fakültesi Tarım Makinaları Bölümü öğretim üyelerinden Yrd. Doç. Dr. Y. Benal Yurtlu gerçekleştirdi.

Proje koordinatörü olduğu "Kırsal Alanda Çalışanlar İçin Daha Güvenli Tarım- SAFER Projesi" hakkında sunumunda bilgi veren Benal Yurtlu, tarımın en tehlikeli sektörlerin arasında olduğunu ifade ederek başladı. Tarım makinaları kazaları ile pestisit ve diğer kimyasalların ölüm, yaralanma ve hastalıklara yol açtığını söyleyen Yurtlu; inşaattan sonra en tehlikeli sektörün tarım olduğunu belirtti. İngiltere'de tarımın ölümcül kaza ve mesleki hastalık-



Yrd. Doç. Dr. Y. Benal Yurtlu

lar açısından en kötü sektör olarak değerlendirildiğini söyleyen Yurtlu; Fransa'da, tarımda uygulanan mekanizasyonun tüm kazalar içinde yaralanmaların yüzde 25'inin ana nedeni olduğunu aktardı.

Tarımda güvenliğin; güvenli makine tasarım ve imalatı ile güvenlik eğitimi beraberinde sağlanabileceğine değinen Yurtlu; SAFER Projesini tanıttı.

Ondokuz Mayıs Üniversitesi Ziraat Fakültesi'nin hazırlamış olduğu "Safer Agriculture For Employees in Rural-SAFER" adlı bu projede hâlihazırda Türkiye'den Ondokuz Mayıs Üniversitesi, Ankara Üniversitesi, Tarım ve Köyişleri Bakanlığı Uluslararası Tarımsal Eğitim Merkezi Müdürlüğü (UTEM), Türkiye Ziraat Odaları Birliği (TZOB), Tarım Makinaları İmalatçıları Birliği (TARMAKBİR) ve Tarım ve Köyişleri Bakanlığı Tarımsal Üretim ve Geliştirme Genel Müdürlüğü olmak üzere 6, İtalya'dan 1 ve İspanya'dan 2 kuruluş ortak olarak yer alıyor.

Proje ile kırsal alanda çalışan üreticilerin güvenliği konularında eğitim metodunun transferi ve Türkiye'de uygulanması üzerine yoğunlaşıyor. Proje kapsamında kırsal alanda çalışanların kullanımına sunulacak materyaller ve metotlar geliştirilecek ve pilot uygulamalar gerçekleştiriliyor.





EuroTier

Hayvansal üretim için dünyanın en iyi etkinliği



*İşlerinize
Yön Veren Yenilikler*

Hanover Fuar Alanı / Almanya
13 - 16 Kasım 2012



www.eurotier.com



HMF Makina Servis Eğitimi Yapıldı

Servis ekibine yönelik teknik bilgilerin verildiği ve teknik konuların uygulamalı olarak gösterildiği HMF Makina eğitimi yapıldı.

HMF Makina, 15-24 Şubat tarihleri arasında Antalya Rixos Lares Otel' de, Kore Hyundai İş Makinaları Satış Sonrası Hizmetler Müdürü B. R. Son önderliğinde, servis eğitimini gerçekleştirdi. Hyundai İş Makinalarının ve Forkliftleri'nin Türkiye genelindeki servis ekibine yönelik eğitim, Forklift ürün grubu için 30 katılımcı ile 15-17 Şubat tarihleri arasında, iş makinaları ürün grubu için 34 katılımcı ile 20-24 Şubat tarihleri arasında yapıldı.

İki bölümde gerçekleşen eğitimin ilk kısmında endüstriyel ürünler ile ilgili teknik bilgiler verilirken, ikinci kısımda yeni Hyundai 9 serisi yükleyici ve ekskavatörler ile ilgili teknik konular uygulamalı olarak gösterildi.

İş makinaları uygulamalı eğitim, R520LC-9 Paletli Ekskavatör ve HL770-9 Lastikli Yükleyici üzerinde gerçekleştirilirken, endüstriyel ürün uygulamalı eğitim 50D-7AE Dizel,

18L-7 LPG ve 30B-7 Akülü olmak üzere 3 adet forklift ile yapıldı.

HMF Makina, yeni 9 serisi ekskavatör ve yükleyicilerini tüm servislere tanıtmaya fırsatı bulduğu bu eğitimde, teknik bilgilerini tazelerken motivasyon kazandı. Son derece verimli geçen eğitimin, yüksek müşteri memnuniyet hedefini yakalama konusunda çok etkili olması amaçlanıyor.

Ürün kalitesi artan 9 serisi makineler ve güçlü servis altyapısı ile HMF, pazardaki rakipleri karşısında bir adım önde olmaya çalışıyor. Bu hedef doğrultusunda firma, ilgili eğitim çalışmalarını arttırarak devam edecek.

Eğitim sonunda ise katılımcılara katılım sertifikaları verilirken, katılımcılar da eğitim hakkındaki olumlu görüşlerini dile getirdi.

Hyundai'nin Türkiye iş makinası

sektörünün beğenisine sunduğu 38 ton ve 52 ton 9 serisi iki yeni ürünü, Hyundai'nin Kore Ulsan'daki araştırma ve geliştirme departmanının uzun, tasarım ve geliştirme süreci ile ortaya çıktı. Hızlı hassas ve kalıcı performansın yanı sıra güvenilir ve verimli makine yaratma çabası 9 serisi ile şekillendi. Bu felsefe ile bütün parçalar ve sistem, makinanın mekanik ve fonksiyonel kalitesi operatörün rahatına ve uygunluğuna göre analiz edildi, geliştirildi.

Hyundai R520LC-9 ve R380LC-9 Serisi'nin Özellikleri

- *Yeni tasarım
- *Geniş ve kuvvetlendirilmiş kabin
- *Sunroof, güneşlik, ısıtılabilir koltuk
- *Geri görüş kamerası
- *7 inch kontrol paneli, renkli TFT LCD ekran,mp3 çalar& radyo
- *Bilgisayar destekli güç yönetimi
- *Gelişmiş hidrolik ve klima sistemi
- *Daha uzun ömürlü parçalar ve arttırılmış yağ değişim ömrü
- *Arttırılmış burç ömrü
- *Güçlendirilmiş göbek dişlisi ve alt takım
- *Güç optimizasyonu ile düşük yakıt tüketimi
- *Göstergeden kolay bakım ve lap-top PC destekli teşhis sistemi
- *Uzaktan yönetim sistemi (Himate); çalışma saati, yakıt düzeyi, makinanın konumu, uyarı/hata kodu bilgisi, anlık çalışma bilgisi, çalışma sınırının ayarlanması, iletişim hatası oluşumu, bakım aralıkları, rutin servis programı, motor ve elektriksel arıza durumlarında merkezden müdahale ve yardım edilmesi amacıyla geliştirildi.




T.C.
DIYARBAKIR VALİLİĞİ

DIYARBAKIR
BÜYÜKŞEHİR BELEDİYESİ


TARIM BAKANLIĞI

DIYARBAKIR

TARIM - HAYVANCILIK

FUARI 2012

4. Ortadoğu Tarım, Hayvancılık,
Tavukçuluk ve Süt Endüstrisi Fuarı

www.diyarbakirtarimfuari.com

11 - 15 Nisan 2012


KOSGEB
Destekleyen Kuruluş

DEDEMAN
DIYARBAKIR
Fuar Standı

ufi
Küresel Fuar Endüstrisi
Uluslararası Fuar Birliği

ICCA
Uluslararası Fuar Endüstrisi
Uluslararası Fuar Birliği

T.C. Cumhurbaşkanlığı
Uluslararası Fuar Endüstrisi
Uluslararası Fuar Birliği

T.C. Cumhurbaşkanlığı
Uluslararası Fuar Endüstrisi
Uluslararası Fuar Birliği

K-Q
TSE-ISO-EN
9001
TS EN ISO 9001:2008

TÜYAP DIYARBAKIR

Merkez Ofis - Fuar Alanı: Tüyap Diyarbakır Fuar ve Kongre Merkezi Uçkuyular Mevkii Ergani Karayolu 10.km Diyarbakır
Tel: 0412 339 01 02 (pbx) - Faks: 0412 339 03 33 - E-posta: tuyapdiyarbakir@tuyap.com.tr


DIYARBAKIR

TÜYAP DIYARBAKIR FUAR VE KONGRE MERKEZİ

Uçkuyular Mevkii Ergani Karayolu 10. km, Diyarbakır



"Ortadoğu'da Yükselen Güç"

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.

DLG-ÖÇP Tarla Günleri 2012 Bursa'da

Açık alan tarım fuarı konseptinin uygulandığı DLG-ÖÇP Tarla Günleri Fuarı, ÖÇP'nin kuruluşunun 25. yılında ülkemizin önemli tarım merkezlerinden olan Bursa'da düzenlenecek.



İki çiftçi örgütünün ortaklaşa düzenlediği Açık alan uygulaması tarım fuarı, DLG- ÖÇP Tarla Günleri 2012, 7-10 Haziran 2012 tarihleri arasında Bursa Tarım Meslek Lisesi'ne ait 220 bin metrekarelik alanda gerçekleştirilecek. Yerli ve yabancı pek çok katılımcı ve ziyaretçinin yer alacağı açık alan tarım fuar 1891 yılında kurulmuş olan Bursa Tarım Meslek Lisesi'nde ziyaretçileriyle buluşacak.

Fuar hakkında DLG-ÖÇP tarafından yapılan açıklamada şöyle denildi: "Fuar yeri olarak tarım konusunda tarihi bir yere ve büyük bir değere sahip olan bu okulda olmamız, bir çiftçi örgütü olarak bizi ayrıca heyecanlandırdı. Fuarımızı ziyaret edecek tarım dostları bu güzel mekânı görünce tahmin ediyoruz ki bizim ile aynı heyecanı paylaşacaklar. Böyle bir binanın 1891 yılında yapılmış olması biraz bakıma ve desteğe ihtiyaç duyduğunu akıllara getirmiyor değil. Bununla ilgili olarak, Önder Çiftçi Projesi, okulun içerisinde uygun görülen bir bölümü modernize etmeyi, tarihe

ve tarıma saygı adına bir borç bilmektir. Tahmin ediyoruz ki Fuar alanında yer alacak tarıma gönül veren katılımcı firmalarımızda bu konuda gerekeni yapacaklardır."

1987 yılında kurulmuş olan Önder Çiftçi Projesi, 2012 yılında düzenlediği bu etkinlikle aynı zamanda kuruluşunun da 25. yılını doldurmuş olacak. Bunun vermiş olduğu coşku ile 7-10 Haziran 2012 tarihleri arasında Bursa Tarım Meslek Lisesi'nde düzenlenecek DLG-ÖÇP Tarla Günleri Fuarı'nın daha özel bir anlamı olacak.

"Doğru Bilgi-Doğru Ticaret" anlayışıyla Türkiye'yi tarımsal alanda uluslararası bir seviyeye çıkarmayı hedefleyen DLG-ÖÇP tarafından düzenlenecek Tarla Günleri Fuarı "Tarla Deneme Alanları, Makine Gösteri Alanları ve Kampus Çim Alan" olmak üzere 3 farklı bölümden oluşacak.

Tarla Deneme Alanları: Tohum, ilaç ve gübre firmalarının deneme ekimleri ve farklı uygulamalar yaparak, şahit parseller eşliğinde ziyaretçilerin görüşlerine sunacağı bu alanlar hem katılım-

cılar hem de ziyaretçiler için farklı bir deneyim oluşturuyor.

Makine Gösteri Alanları: Tarım makine ve ekipman üreticisi firmalar, ürünlerini çim alan üzerinde sergileyerek ve konularına göre düzenlenmiş makine demonstrasyon alanlarında, makina ve teçhizat kullanımlarını, günün belirlenen zaman dilimlerinde uygulamalı olarak ziyaretçilere sunacak olması karar verme sürecinde çiftçileri ve profesyonelleri etkileyecek en önemli unsur olarak karşımıza çıkıyor.

Kampus Çim Alanlar: Deneme ekimi ve gösteri yapacak ürünü olmayan firmalar ve tarım sektöründe faaliyet gösteren diğer firmalar, ürün ve hizmetlerini çim alan üzerinde sergileyecek.

DLG Fuarcılık, İki Çiftçi Örgütü'nün ortaklığı; Türkiye'de fuarcılık anlayışına farklı bir pencereden bakarak, Tarım fuarcılığında değişimin ve yeniliğin adresi olmayı hedefleyen bir kurum olan DLG Fuarcılık; Alman Tarım birliği (DLG) ve Önder Çiftçi Projesinin (ÖÇP) yetenek ve güçlerini birleştirmesiyle 2009 yılında kuruldu. Türkiye'de ilk açık alan uygulamalı tarım fuarı olan DLG-ÖÇP Tarla Günleri, 27-30 Mayıs 2010 tarihleri arasında 99 katılımcı firma, 26 bin 243 ziyaretçi ile 250 bin metrekare alanda Tekirdağ Karaevli köyünde gerçekleştirildi.

Birliğin düzenlediği ikinci fuar olan DLG-ÖÇP Tarla Günleri 2011, 5-8 Mayıs tarihlerinde, 123 katılımcı firma ve 32 bin 500'ü aşkın ziyaretçi ile 332 bin metrekare alanda Seyhan-Adana'da gerçekleştirildi.

DLG - ÖÇP Tarla Günleri

07 - 10 Haziran 2012 - BURSA

AÇIK ALAN FUARI • DENEME ALANLARI • MAKİNE DEMONSTRASYONLARI



www.tarlagunleri.com

 **Garanti**
Başka bir arzunuz?


FUARCILIK



Tarım Sektörü Bu Platformda Buluşacak

Tarım ve hayvancılık alanında faaliyette bulunan birlik ve kooperatifler ile tedarikçi firmaların buluştuğu Türkiye Tarım Platformu sektör paydaşlarını bir araya getirerek, iletişim kurmalarına yardımcı oluyor.



Türkiye Tarım Platformu-Tarım Hayvancılık & Tedarikçi İkili Görüşmeleri 2012; 22-25 Kasım 2012 tarihlerinde Kervansaray Hotel Lara – Antalya’da yapılacaktır. 2012 yılında birlikler kooperatifler toplu alımlarını Türkiye Tarım Platformu’nda yapacaklar.

Türk tarım sektörünün en önemli buluşma platformu olan, 3. Tarım Hayvancılık & Tedarik 2011 İkili Görüşmeleri; 22-25 Kasım 2012 tarihlerinde 3. kez Antalya’da gerçekleştirilecek. Platform Fuarcılık tarafından organize edilen, Tarım ve Köy İşleri Bakanlığı Teşkilatlanma ve Destekleme Genel Müdürlüğü tarafından desteklenen 3. Tarım Hayvancılık & Tedarik 2012 İkili Görüşmeleri’nde; tarım sektörünün en önemli alıcıları olan birliklerin başkanları, satın alma yetkilileri ve bu birliklerin üyeleri olan büyük ölçekli çiftçiler, tedarikçilerle şık ve konforlu bir ortamda buluşacaklar.

Bu etkinliği diğerlerinden ayıran önemli bir özellik de bütün potansiyelin etkinlik sırasında gerçekleştirilecek seminer ve workshoplarda gelecek dönemlerin ihtiyaçlarını tespit edilir-

ken, mevcut ekipmanları ve hizmetleri bir arada satın-almacılara sunma fırsatı veriyor olması.

Türkiye Tarım Platformu 3. Tarım Hayvancılık Tedarik İkili Görüşmeleri’nde ziyaretçi profili içinde Türkiye Süt Üreticileri Merkez Birliği, Türkiye Damızlık Sığır Yetiştiricileri Merkez Birliği, Türkiye Damızlık Koyun Keçi Yetiştiricileri Merkez Birliği, Türkiye Hayvancılık Kooperatifleri Merkez Birliği, Türkiye Köy Kalkınma ve Diğer Tarımsal Amaçlı Kooperatif Birliklerinin Merkez Birliği, Türkiye Ormancılık Kooperatifi Merkez Birliği yer alıyor.

2012 yılı için bu platformu 2.000 kişinin ziyaret etmesi bekleniyor. Etkinliğin düzenleneceği Kervansaray Hotel ana otel olmak üzere ziyaretçiler için 3 ayrı hotelde konaklama imkanı sunulacak.

İkili Görüşmeler Nedir?

Tarım Hayvancılık & Tedarikçi İkili Görüşmeleri alışlagelmiş fuarlardan farklı konseptte gerçekleşmekte. Bu organizasyona katılım gösteren firmalar stantlarını ziyaret edecek yerli ve yabancı ziyaretçilerin profil bilgilerine; İkili Görüşmeler gerçekleşmeden sahip olurlar. Organizasyon

boyunca aynı çatı altında konaklama imkanı sunan tarım tedarik nitelikli ziyaretçilerinizle yapabileceğiniz iş birliklerinin en iyi düzeyde oluşturulmasına ve 4 gece 5 gün boyunca bir arada bulunarak tanışma, görüşme ve bağlantı kurma olarak nitelendirildiğimiz üç aşamayı organizasyon alanında gerçekleştirebilme imkanı sunmaktadır.

Özellikle Kooperatif ve Birlik Başkanları ile İkili Görüşmeler gerçekleştiriliyor. Katılımcı firma listeleri ziyaretçi olan birliklere ve kooperatiflere gönderilir. Görüşme talepleri listelenip randevu programı oluşturulur. Toplanan talepler katılımcı firmaya program dahilinde iletilir.

Yapılan tercihler üzerine randevular oluşturulur ve katılımcılara iletir. İkili görüşmelerde günlük görüşme hakkı 14 kişi ile sınırlıdır.

Tarım tedarik organizasyonunda fayda sağlayacak olan en büyük etmenlerden biriside sunum yapabilme imkanı olmasıdır. Kendi reklam materyalleriniz, üretim bilgileriniz kısacası firmanız hakkında sunmak istediğiniz her şeyi ortalama 5.000 kişiye canlı canlı olarak kürsüde aktarabileceksiniz. Bu sunum yerel ve ulusal basın tarafından da desteklenmektedir.

Geçen yıl ikincisi organize edilen Türkiye Tarım Platformu, Tarım-Hayvancılık Tedarik İkili Görüşmeleri’ne 5 önemli merkez birliğinden 2.000 üzerinde birlik ve kooperatif başkanı katılmıştı ve ikili görüşmelere sektöründe lider 46 firma katılım göstermişti.

TÜRKİYE TARIM PLATFORMU

3. Tarım Hayvancılık & Tedarikçi
İkili Görüşmeleri 2012

TARIM PLATFORMU
TÜRKİYE 2012

22-25 Kasım 2012

KERVANSARAY HOTEL LARA - ANTALYA - TÜRKİYE



platform
fair & area

www.tarimtedarikci.com



TEKNOLOJİ PROJE TARIM DESTEKLEME İŞ BİRLİĞİ GÖRÜŞMELERİ

Platform Exhibition Services Company
Platform Fuarçılık Kongre Seminer
Organizasyon Hizmetleri Ltd. Şti.

Adres : Ankara Cd. No: 97 Kat: 6 Bornova - İZMİR

Tel : +90 232 347 80 33 (Pbx)

Faks : +90 232 347 80 53

e-posta : info@platformfuvar.com

ABONE FORMU SUBSCRIPTION FORM

Firma Adı :
Company Name

Şahıs Adı :
Person Name

Adres :
Address

V.D. ve Nosu :
Tax Office & Number

Tel. ve Faks :
Telephone & Fax

Abonelik Başlangıç :/...../.....
Subscription Beginning Date

Abonelik Bitiş :/...../.....
Subscription Finishing Date

Abonelik Bedeli : 80 TL
Discount Subscription Price: 80 €

Banka Hesap Numaraları / Bank Account Number

☐ İş Bankası

Findıkzade Şubesi (1068) - Hesap No: 834853
Aramedya Yayıncılık

☐ Yapı Kredi Bankası

Şehremini Şubesi (215) - 64529305
Aramedya Yayıncılık

☐ İş Bankası Euro Hesabı

Findıkzade Şubesi (1068) - Hesap No: 33121341
Aramedya Yayıncılık

- Nakit ve kredi kartı ile ödeme yapılır.
Cash and credit card are accepted
- Formdaki bilgilerin eksiksiz doldurulması rica olunur.
Please fill in the form completely
- Aboneliğinizin aktif hale gelmesi için banka dekontunu ve abone formunu **+90 (212) 586 76 56** nolu numaraya faklayınız.
Please fax your bank slip and subscription form to + 90 (212) 586 76 56 in order to activate your subscription

Bilgi için: **+90 (212) 632 51 51**'i arayabilirsiniz.

DIKKAT REKLAM ÜRETİMİ VAR!

Genel reklam tasarımları
Basın ilanları
Katalog, broşür, afiş, takvim,
kitapçık, dergi... tasarımları
Kapak tasarımları
Reklam kampanyaları
Kurum kimlik çalışmaları
Satış promosyon
araştırmaları ve
yaratıcı çalışmalar...

12
CNREXPO



CNR HOLDING

Sine Fuarcılık A.Ş.

CNR EXPO Yeşilköy 34149 İstanbul Tel: 0 212 465 74 74 Faks: 0 212 465 74 76 - 77 www.cnrexpo.com
BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ (TOBB) İZİNİ İLE DÜZENLENMEKTEDİR.



ÖMER DÖKÜM[®]
REDÜKTÖR

www.omerdokum.com



**8m³ PLANET
ŞANZUMAN
ERS Gb090**

**ÇAPA ŞANZUMAN
ERS ÇP01**

**ROTOVATÖR
ŞANZUMANI
ERS RT**

**ALÜMİNYUM
ŞANZUMAN
ERS AÇU 930**

**DÖKÜM ÇİFTLİ
ŞANZUMAN
ERS DÇ**

**DL ŞANZUMAN
ERS DL**

**SONSUZ VİDALI
REDÜKTÖRLER**

0506 817 39 07
www.omerdokum.com



Fabrika Tel: 0232 437 01 03 • 437 01 49 • 437 00 02
İstiklal Mah. 19 Sk. No:19 Ulucak-Kemalpaşa/Türkiye

Merkez Tel & Fax: 0232 433 71 58
2822 Sk. No:75 I. San. Sit. İzmir / Türkiye
omerdokum@hotmail.com • isa@omerdokum.com



KONEKS®

piston
liner
piston ring

www.koneks.com.tr



Factory: 3. Organize Sanayi Bölgesi T. Ziyaeddin Caddesi
No: 5 Selçuklu - Konya / TÜRKİYE
Tel : +90 332 239 08 00 (pbx) Fax : +90 332 239 06 15 - 16

Istanbul Office: Inkilap Caddesi No: 22
Aksaray - Istanbul / TÜRKİYE
Tel : +90 212 584 17 60 - 61 - 62 Fax : +90 212 584 17 63

Bağ-Kur ödemeni Üretici Kart yapsın, sen hasatta öde!

Meydan hizmet görsün!

Bağ-Kur ödemeni Üretici Kart'ına bağla, emekliliğini, sağlığını güvenceye al. Üretici Kart Bağ-Kur'a gününde ödesin, sen hasatta öde. Çiftçilerimiz için hayat Deniz'de güzel.



ÜRETİCİ KARTIN
YOKSA ÜRETİCİ YAZ,
BOŞLUK BIRAK,
T.C. KİMLİK NO.NU VE
BULUNDUĞUN İLİN
PLAKA KODUNU
4415'E GÖNDER



DenizBank

www.denizbank.com | 444 6 800

Bağ-Kur'lu çiftçiler için geçerlidir.